

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	24
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	26
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	28
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	29
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	31
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	33
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	36
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	39
[700002] Datos informativos del estado de resultados	40
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	41
[800001] Anexo - Desglose de créditos	42
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	44
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	45
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	46
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	47
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	51
[800500] Notas - Lista de notas.....	52
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	104
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	122

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

BECLE, S.A.B. de C.V.

BECLE, S.A.B. de C.V. (“Cuervo”, “BECLE” o la “Compañía”) (BMV: CUERVO) anuncia sus resultados del cuarto trimestre terminado el 31 de diciembre de 2016 y los resultados acumulados del año 2016. Las cifras incluidas en este documento están preparadas de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS por sus siglas en inglés) y publicados en la Bolsa Mexicana de Valores S.A.B. de C.V. (BMV). La información financiera correspondiente al cuarto trimestre y al acumulado anual tiene carácter preliminar, en la inteligencia que, una vez que se cuente con los estados financieros dictaminados por auditor externo los mismos serán presentados en los formatos electrónicos correspondientes en la misma fecha en la que se presente la información anual de la Compañía.

Aspectos Relevantes

- **Cuervo continuó su crecimiento de manera sólida tanto en volumen como en ventas netas en el cuarto trimestre de 2016, así como en el año entero. Las ventas netas totales para el último trimestre del 2016 crecieron más de 50% respecto del mismo periodo el año anterior.**
- **Las ventas netas totales para el año completo 2016 crecieron 32% respecto del 2015 mientras que la utilidad operativa creció 22% en 2016 comparado con 2015.**
- **La deuda neta al cierre de 2016 fue de \$5,132 millones de Pesos, lo que representa una razón neta de apalancamiento^(a) de 0.84x UAFIDA.**
- **En el cuarto trimestre de 2016, BECLE llevó a cabo una reorganización de la empresa en anticipación a la Oferta Pública Inicial que se completó en febrero de 2017, la cual incluyó, entre otras cosas, la fusión de nuestros distribuidores internacionales (Proximo) con BECLE, la aportación de Maestro Tequilero como marca de BECLE y la escisión de Salsas Cholula.**

- **En febrero de 2017, BECLE concretó exitosamente su oferta pública inicial por un monto total de \$18,635,602,436 Pesos, representando el 15% del capital social de la Compañía.**

Nota: 1. Definido como Deuda Neta dividido por UAFIDA Ajustada

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Becle es una compañía reconocida globalmente en la industria de bebidas alcohólicas destiladas y el mayor productor de tequila a nivel mundial. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propias, distribuidas a nivel mundial, y algunas otras propiedad de terceros distribuidas únicamente en México, ha sido desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con fuerte perspectiva de crecimiento, sirviendo los mercados de bebidas alcohólicas más relevantes en el mundo y atendiendo las preferencias y tendencias clave para los consumidores. La fortaleza del portafolio de marcas de Cuervo se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como la familia de marcas Jose Cuervo®, combinado con adquisiciones complementarias tales como Three Olives®, Hangar 1®, Stranahan's®, Bushmills® y Boodles®, así como un enfoque clave en innovación, lo cual a lo largo de los años ha ayudado a Cuervo a desarrollar internamente marcas propias mundialmente conocidas, tales como 1800®, Maestro Tequilero®, Maestro Tequilero® Dobel®, Centenario®, Kraken®, Jose Cuervo® Margaritas y B:oot®, entre las marcas de Cuervo, algunas de las cuales son comercializadas y distribuidas en más de 85 países.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- *Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.*
- *Construcción de marcas.*
- *Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.*
- *Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market*
- *Concretar al máximo las sinergias derivadas de la Adquisición de Bushmills y de la Fusión con Proximo y de esta forma tomar control de la distribución en aquellos países donde lo permita la escala económica.*

Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.

- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas *Jose Cuervo* tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de *premiumización* en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de “cristalinos” (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos *premium* y *ultra-premium* en la categoría. Por ejemplo en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos *premium* más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de *premiumización* está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambos tequilas “cristalinos” lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento *ultra premium*, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.
- ***Construcción de marcas.***
- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (*spiced rum*), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar *Bushmills* y *Kraken* para construir y desarrollar estas importantes marcas.
- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la

innovación dentro de las marcas existentes con variantes *premium* que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.

- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.
- Un ejemplo de la mercadotecnia dirigida de la Compañía, en la categoría de whiskey, es el relanzamiento de “Black Bush” en Estados Unidos a través de campañas que fomenten el interés de nuevas generaciones, sin desatender a los consumidores clásicos. La Compañía considera que el whiskey irlandés, es una categoría con grandes oportunidades de crecimiento con las nuevas generaciones. En la categoría del tequila, el posicionamiento y el crecimiento de las ventas de la marca *Jose Cuervo* ha mejorado significativamente desde que Proximo comenzó a distribuir y promocionar la marca en Estados Unidos en 2013. Por ejemplo, la Compañía considera que la campaña de los Rolling Stones lanzada en 2015 ha mejorado la popularidad y percepción de la marca *Jose Cuervo*, resultando en un incremento en el volumen de ventas de 40,000 cajas de 9 litros durante los primeros 4 meses de la campaña, sin perjudicar las ventas del resto de productos de *Jose Cuervo*.
- **Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.**
- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca *Jose Cuervo* para introducir una mezcla sin alcohol llamada *Jose Cuervo Margarita Mix*, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (*ready to drink*), incluyendo *Jose Cuervo Authentic Margaritas*, *Jose Cuervo Golden Margaritas* y *1800 Ultimate Margaritas*. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo *Maestro Tequilero/Dobel*, el ron *Kraken*, *Mezcal Creyente* y *B:oot*, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como *1800 Cristalino* y *Bushmills Steamship*. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés *Bushmills*, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado *Stranahan's* y los vodkas *Hangar 1* y *Three Olives*.
- La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio “*super-premium*”, “*ultra-premium*” y “*prestige*”. La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores. El reciente lanzamiento de *1800 Cristalino* en 2015, constituye un ejemplo de una extensión de la marca

1800 enfocada en el sector *ultra premium* y que ha resultado significativamente exitosa en términos de valor de ventas en México.

- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores. Durante 2016, la Compañía lanzó una variedad de nuevos productos, incluyendo nuevas marcas y ampliaciones de marcas existentes que se enfocan en tendencias de los consumidores como el vodka *Hangar 1 Fog Point* que utiliza niebla real de la bahía de San Francisco para su proceso de destilación.
- **Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.**
- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia *route-to-market* de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.
- **Concretar al máximo las sinergias derivadas de la Adquisición de Bushmills y de la Fusión con Proximo y de esta forma tomar control de la distribución en aquellos países donde lo permita la escala económica.**
- La Compañía considera que tiene la posibilidad de (i) aprovechar su capacidad y canales de distribución de sus marcas de tequila para expandir la marca *Bushmills* y hacerla crecer en los mercados en los que no se encuentra plenamente desarrollada; y (ii) facilitar el crecimiento de sus marcas en los mercados donde la marca *Bushmills* goza de amplio reconocimiento aprovechando las plataformas de distribución complementarias. En 2015, el 70% de las ventas de *Bushmills* fueron en el resto del mundo mientras que sólo el 12% de las ventas de la Compañía fueron en dicha región.
- *Bushmills* es la tercer marca de whiskey irlandés a nivel mundial en términos de volumen. La Compañía considera que el peso de la marca *Bushmills* en Europa facilitará el crecimiento del resto de sus marcas *premium* – incluyendo la marca *Jose Cuervo* – en la región, mediante el uso de la red de contactos de Bushmills, lo cual proporcionará a la Compañía un mayor poder de negociación con sus principales clientes y distribuidores.

- Desde 2007 la Compañía ha llevado a cabo adquisiciones de marcas, tales como *Three Olives* en 2007, *Hangar 1* en 2010, *Stranahan's* en 2010, *Boodles Gin* en 2011 y *Bushmills* en 2015.
- Con la integración de Proximo, la Compañía seguirá trabajando en iniciativas para incrementar el reconocimiento y atractivo de las marcas en los mercados de Estados Unidos y Canadá. Además, la Compañía planea fusionar e integrar su estrategia de inventarios para servir tanto a los mercados de México como de Estados Unidos y Canadá, e integrar y eficientar funciones y costos de administración; así como servicios de apoyo internos y externos, incluyendo servicios legales, fiscales, de auditoría, sistemas y tecnología, entre otros. Finalmente, la integración de Proximo permite a la Compañía alinear e integrar sus estrategias de publicidad, mercadotecnia y promoción en los mercados de Norteamérica.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en supuestos que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas, incluyendo, específicamente, la marca Bushmills, no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o

coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

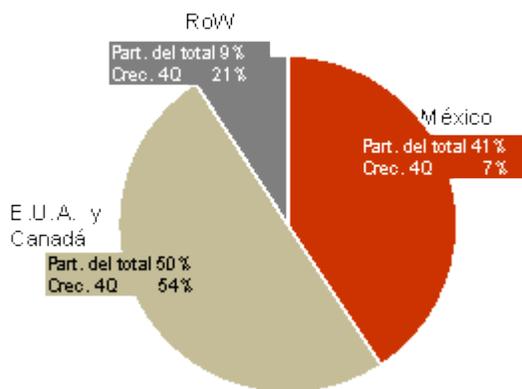
Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Información Financiera del Cuarto Trimestre de 2016

BECLE mostró un crecimiento en el cuarto trimestre de 2016 muy sólido tanto en volumen como en ventas netas. La Compañía creció particularmente de manera muy saludable en Estados Unidos y Canadá y continuó diversificando el peso relativo de las diversas categorías en las que participa, mostrando crecimientos importantes en Tequila, así como Whiskey Irlandés, Whiskey Americano, Ron y Vodka. Destaca el crecimiento en ventas netas totales de más de 50% respecto al cuarto trimestre de 2015.

Durante el cuarto trimestre de 2016, **BECLE** alcanzó un volumen de 6.2 millones de cajas nueve litros, lo cual representa un incremento de 28% respecto al mismo período del año anterior. Dicho dinamismo se dio principalmente debido al incremento de 54% en el volumen observado en Estados Unidos y Canadá durante dicho período respecto al cuarto trimestre de 2015. En particular, cabe señalar que el mercado de Norteamérica (excluyendo México) alcanzó a representar el 50% del volumen total de la Compañía debido a incrementos importantes en Jose Cuervo.

Volumen por Región 4Q 2016



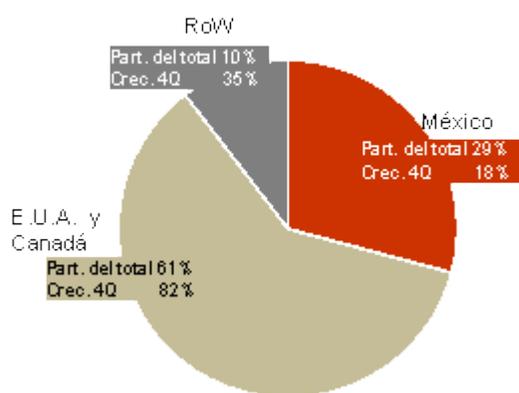
En relación con las diversas categorías en las que la Compañía participa, la categoría de Tequila representó el 50% del volumen total de **BECLE** al cierre del cuarto trimestre de 2016. En particular el volumen de la marca Jose Cuervo creció 30% en dicho periodo en

comparación con octubre-diciembre de 2015. Asimismo, se observó un incremento en el volumen del agregado de otras categorías alcohólicas de 14% respecto del cuarto trimestre de 2015, alcanzando este segmento un 21% del volumen total de la Compañía en el periodo octubre-diciembre de 2016.

Para el periodo octubre-diciembre del 2016, la Compañía tuvo ventas netas por \$7,380 millones de Pesos, lo que representa un crecimiento del 52% respecto al mismo período del año anterior. Este resultado se desprende principalmente de: a) un crecimiento atípico en volumen para este período de 28%, el cual incluye ventas anticipadas en el cuarto trimestre de 2016 debido al anuncio de un incremento de precios efectivo enero 1 del 2017 en Estados

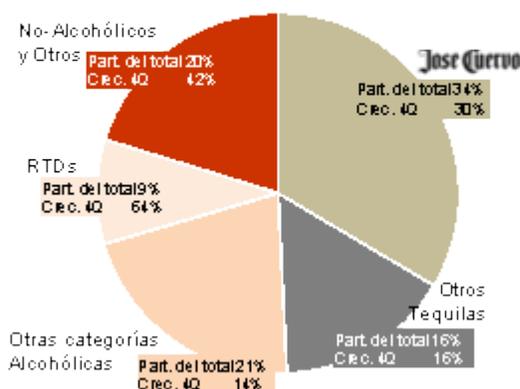
Unidos en Jose Cuervo, Margaritas y Bebidas Listas para Tomar (RTDs por sus siglas en inglés) lo que hizo que muchos clientes de la Compañía en esos mercados anticiparan compras en el cuarto trimestre de 2016; b) una mezcla de producto más favorable a productos Premium; y c) el efecto de la depreciación del tipo de cambio (Pesos por Dólar) que benefició los resultados reportados en Pesos.

Venta Neta por Región 4Q 2016



En el cuarto trimestre de 2016, Estados Unidos y Canadá representaron el 61% del valor de ventas netas de la Compañía. Esta región creció 82% respecto al mismo periodo del año anterior, lo cual fue explicado en buena medida por las ventas anticipadas anteriormente descritas, así como por el efecto del tipo de cambio. En este mismo periodo, México representó el 29% de la venta neta y tuvo un crecimiento de 18% respecto a octubre-diciembre 2015. Finalmente, el Resto del Mundo (RoW por sus siglas en inglés) representó el 10% de la venta neta, mostrando un crecimiento de 35% respecto al cuarto trimestre de 2015.

Volumen por Segmento Q4 2016



Nuestra marca Jose Cuervo representó el 38% de la venta neta en el periodo octubre-diciembre 2016 y representó un muy importante crecimiento en ventas netas de 65% contra el mismo periodo del año anterior. Nuestras otras marcas de tequila crecieron 40% y representaron el 22% de la

Venta Neta por Segmento 4Q 2016



venta neta. El camino a la diversificación de portafolio continuó, lo cual se observa en el crecimiento de nuestras otras bebidas destiladas que crecieron 38% contra el mismo periodo del año anterior y representan el 24% de la venta total del periodo.

Durante el cuarto trimestre de 2016, la utilidad bruta fue de \$4,101 millones de Pesos, lo que representó un incremento de 34% respecto el mismo periodo de 2015. Cabe señalar que, durante el trimestre, el costo de venta se incrementó 84% respecto al mismo periodo del año anterior, principalmente derivado de incrementos en el precio del agave que se compra a terceros, y efectos contables derivados del crecimiento en la posición de inventarios en Proximo (detrás del incremento de precios en Estados Unidos), el cual tuvo un impacto de \$183 millones de Pesos sin impacto al flujo. Asimismo, se registró en el cuarto trimestre de 2016 una destrucción de inventarios obsoletos por un monto de \$50 millones de Pesos.

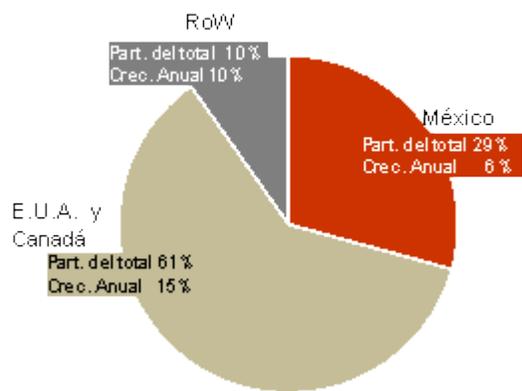
Durante el cuarto trimestre de 2016, la utilidad de operación fue de \$1,470 millones de Pesos, lo cual representó un decremento de 12% respecto del mismo periodo del año anterior. Dicho decremento se explica en buena medida por el incremento en costo de venta arriba mencionado (y sus respectivas causas), así como por un aumento en el gasto de publicidad y promoción (Advertising, Marketing and Promotion o AMP por sus siglas en inglés), el cual aumentó en un 86% en octubre-diciembre de 2016 respecto al mismo período del año anterior. Dicho aumento en AMP se debe al apoyo a marcas en crecimiento, lo cual se ve reflejado en los crecimientos de volumen, en marcas como Maestro Tequilero, Centenario, 1800 Cristalino, Bushmills y Kraken.

La utilidad integral neta de BECLE pasó de \$1,578 millones de Pesos en el cuarto trimestre de 2015 a \$1,466 millones de Pesos en 2016 el mismo período, lo cual representa una disminución de 7%. El impacto en la utilidad neta responde a las variables anteriormente mencionadas: el ajuste contable, sin impacto al flujo, derivado del incremento en la posición de inventarios en Proximo, el incremento en costo de agave de terceros, inventarios obsoletos y mayor AMP en el trimestre.

Información Financiera Acumulada para 2016

Durante el 2016, Cuervo continuó con su trayectoria de crecimiento sólido y sostenido mostrada durante los últimos años. La Compañía cerró el año con un volumen total de 20.4 millones de cajas 9 litros, representando un crecimiento de 12% respecto de 2015. Asimismo, sus ventas netas crecieron 32% de \$18,475 millones de Pesos en 2015 a \$24,396 millones de Pesos en 2016, crecimiento muy por encima de la industria.

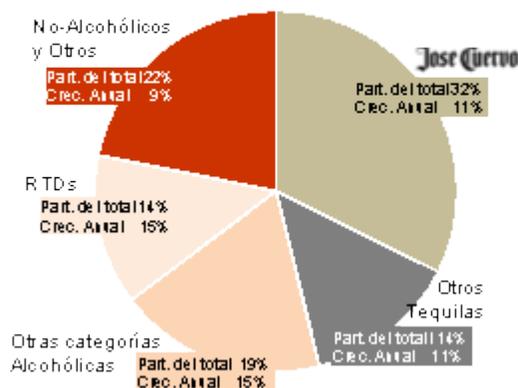
Volumen por Región 2016



El crecimiento de volumen en Estados Unidos y Canadá, así como en Resto del Mundo, fue de doble dígito mostrando un crecimiento de 15% y 10%, respectivamente durante el año. En México, el único lugar del mundo donde consideramos la categoría de Tequila como madura, continuamos creciendo por encima del mercado y capturando participación con un crecimiento anual del 6%.

El crecimiento de todas las categorías de bebidas destiladas en las que la compañía participa fue de doble dígito durante el año con crecimientos anuales de: 11% para Jose Cuervo, 11% para Otros Tequilas, 15% en Otras Bebidas Alcohólicas y 15% en RTDs.

Volumen por Segmento 2016

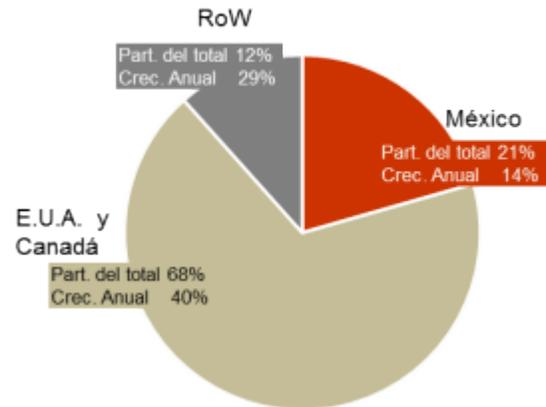


Con estos crecimientos se continúa con nuestra estrategia para diversificar categorías y continuar desarrollándonos como una compañía de Bebidas Espirituosas (Spirits en inglés) global.

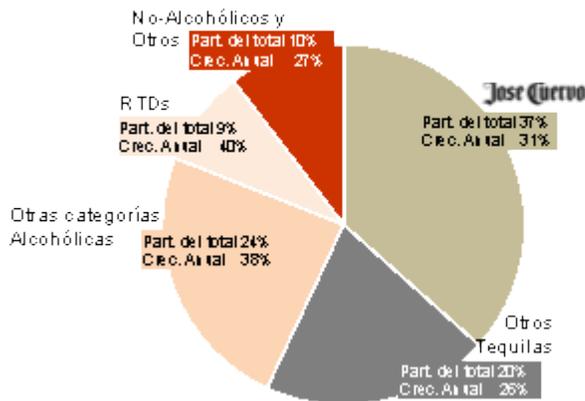
Para el año 2016, la Compañía tuvo ventas netas por \$24,396 millones de Pesos, lo que representa un crecimiento del 32% respecto al año anterior. Este resultado incluye los efectos anteriormente descritos en los comentarios de la venta neta del último trimestre de 2016.

En términos de ventas netas, Estados Unidos y Canadá creció 40% respecto al año anterior. Las ventas netas en esta región representaron el 68% del valor de ventas netas totales de la Compañía en 2016. México representó el 21% de la venta neta total y tuvo un crecimiento de 14% respecto a 2015. El Resto del Mundo representó el 12% de la venta neta total y tuvo un crecimiento de 29%. El dinamismo del mercado de Estados Unidos y Canadá se debió al buen desempeño de nuestras marcas Maestro Dobel, Kraken y Bushmills que crecieron en términos de ventas por encima del crecimiento de nuestras ventas en la región. Es importante recordar que la venta neta en Estados Unidos y Canadá incluye ventas anticipadas en el cuarto trimestre de 2016 debido al anuncio de un incremento de precios en los E.U.A. efectivo enero 1 del 2017 en Estados Unidos en Jose Cuervo, Margaritas y Bebidas Listas para Tomar (RTDs por sus siglas en inglés) lo que hizo que muchos clientes de la Compañía en esos mercados anticiparan compras en el cuarto trimestre de 2016.

Venta Neta por Región 2016



Venta Neta por Segmento 2016



En 2016, nuestra marca Jose Cuervo continuó dominando el portafolio con el 37% de la venta neta total y tuvo un crecimiento de 31% contra el año anterior. Nuestras otras marcas de tequila crecieron 26% y representaron el 20% de la venta neta total.

La suma de nuestras Otras Bebidas Alcohólicas crecieron en 2016 un 38% contra el año anterior y representaron el 24% de la venta neta del año.

Durante el 2016, la utilidad bruta fue de \$14,460 millones de Pesos, lo que representó un incremento de 29% respecto a 2015. Durante 2016, el costo de venta se incrementó 38% respecto al año anterior, principalmente derivado de incrementos en el precio del agave que se compra a terceros, efectos contables derivados del crecimiento en la posición de inventarios en Proximo (detrás del incremento de precios en Estados Unidos), el cual tuvo un impacto de \$183 millones de Pesos sin impacto al flujo. Asimismo, se registró en el cuarto trimestre de 2016 una destrucción de inventarios obsoletos por un monto de \$50 millones de Pesos.

La utilidad de operación del 2016 fue de \$5,624 millones de Pesos, lo cual representó un incremento de 22% respecto al año anterior. La menor velocidad de crecimiento de la utilidad de operación respecto al crecimiento de la venta se explica en buena medida por el incremento en costo de venta antes mencionado (y sus respectivas causas), así como por un aumento en el gasto de publicidad y promoción (Advertising, Marketing and Promotion o AMP por sus siglas en inglés). Dicho aumento en AMP se debe al apoyo a marcas en crecimiento, lo cual se ve reflejado en los crecimientos de volumen, en marcas como Maestro Tequilero, Centenario, 1800 Cristalino, Bushmills y Kraken.

Oferta Pública Inicial

El 8 de febrero del 2017, Jose Cuervo llevó a cabo una oferta global de acciones, 100% primaria, en México a través de una oferta pública en BMV, con clave de cotización CUERVO,

y en los mercados internacionales a través de una oferta privada bajo la Regla 144A y Regulación S de la Ley de Valores de 1933 de los Estados Unidos de América.

El número total de acciones objeto de la oferta global fue de 548,105,954 acciones ordinarias, incluyendo aquellas acciones resultado del ejercicio de las opciones de sobreasignación, colocadas a un precio de 34.00 Pesos por acción, el punto alto del rango de colocación. Por consiguiente, el monto total de la oferta global fue de Ps. 18,635,602,436. Como resultado de la oferta global de acciones, el 15.0% de las acciones representativas del capital social de la Compañía se encuentra en manos del gran público inversionista.

Cuervo es una empresa global de bebidas alcohólicas, líder en la categoría de Tequila. La Compañía tiene un portafolio de más de 30 marcas en 9 categorías. La Compañía es resultado de una reorganización corporativa llevada a cabo en noviembre del 2015 así como de la fusión, llevada a cabo el 13 de octubre de 2016, con Proximo, una distribuidora independiente de bebidas alcohólicas en Estados Unidos y Canadá, propiedad de los accionistas controladores de la Compañía.

Estados de Resultados del Último Trimestre de 2015 y 2016

(Ps\$ MM)	Tres meses terminados al 31 de Diciembre				
	Q4 2015		Q4 2016		Var (16-15)
	Absoluto	%	Absoluto	%	
Ventas Netas	4,842		7,380		52
Costo de Ventas	1,783	37	3,279	44	84
Utilidad Bruta	3,059	63	4,101	56	34
Publicidad, Mercadotecnia y Promoción	1,104	23	2,049	28	86
Distribución	184	4	183	2	(0)
Gasto de Venta y Administración	235	5	521	7	122
Otros (Gastos) Ingresos, Neto	(131)	(3)	(123)	(2)	(6)
Utilidad Operativa	1,667	34	1,470	20	(12)
Resultado Integral de Financiamiento	31	1	425	6	1260
Otros Ingresos no Recurrentes (gastos)	-	-	-	-	-
Utilidad Antes de Impuestos	1,636	34	1,046	14	(36)
Total de impuestos a la utilidad	414	9	417	6	0
Utilidad Neta	1,221	25	629	9	(49)
Otros Resultados Integrales, Netos de Impuestos ⁽¹⁾	357	7	837	11	134
Resultado Integral Neto	1,578	33	1,466	20	(7)

Nota: 1. Incluye diferencias en cambios de divisas extranjeras provenientes de operaciones en el extranjero

Balance General al 31 de diciembre de 2015 y 2016

(Ps\$ MM)	Al 31 de Diciembre		Var (16-15)
	2015	2016	%
Efectivo y equivalentes de efectivo	4,139	5,128	24
Cuentas por cobrar, neto	5,293	6,396	21
Inventarios, neto	4,352	5,943	37
Otros activos circulantes ⁽¹⁾	1,282	2,258	76
Total de Activo Circulante	15,066	19,725	31
Inventario no circulante	3,213	3,178	(1)
Propiedades, planta y equipo, neto	3,997	4,641	16
Activos intangibles y marcas, neto	10,405	11,771	13
Crédito Mercantil	5,506	5,992	9
Otros Activos ⁽²⁾	450	380	(16)
Total del activo	38,636	45,688	18
Vencimientos circulantes de documentos por pagar a bancos	46	53	16
Cuentas por pagar	1,775	2,407	36
Provisiones	1,270	1,708	35
Otros pasivos ⁽³⁾	955	383	(60)
Total del pasivo circulante	4,046	4,552	13
Deuda a largo plazo	8,490	10,207	20
Reserva ambiental	97	118	21
Impuestos a la utilidad diferidos	2,357	2,759	17
Total del pasivo	14,990	17,636	18
Total de participación controladora	23,647	28,022	19
Participación no controladora	-	30	-
Total de capital contable	23,647	28,052	19
Total del pasivo y capital contable	38,636	45,688	18

Notas: 1. Incluye: partes relacionadas, otras cuentas por cobrar, y pagos anticipados;

2. Incluye: beneficios a los empleados, neto, depósitos en garantía y otros activos;

3. Incluye: reparto de las utilidades a los empleados, partes relacionadas, dividendos por pagar y otros pasivos

Estados de Resultados por los doce meses terminados al 31 de diciembre de 2015 y 2016

(Ps\$ MM)	Doce meses terminados al 31 de Diciembre				
	2015		2016		Var (16-15)
	Absoluto	%	Absoluto	%	
Ventas Netas	18,475		24,396		32
Costo de Ventas	7,224	39	9,936	41	38
Utilidad Bruta	11,251	61	14,460	59	29
Publicidad, Mercadotecnia y Promoción	4,123	22	6,039	25	47
Distribución	727	4	750	3	3
Gasto de Venta y Administración	1,677	9	2,208	9	32
Otros (Gastos) Ingresos, Neto	104	1	(160)	(1)	(254)
Utilidad Operativa	4,620	25	5,624	23	22
Resultado Integral de Financiamiento	448	2	936	4	109
Otros Ingresos no Recurrentes (gastos)	3,446	19	-	-	(100)
Utilidad Antes de Impuestos	7,619	41	4,688	19	(39)
Total de impuestos a la utilidad	2,310	13	1,540	6	(33)
Utilidad Neta	5,308	29	3,148	13	(41)
Otros Resultados Integrales, Netos de Impuestos ⁽¹⁾	1,709	9	2,298	9	34
Resultado Integral Neto	7,017	38	5,446	22	(22)

Nota: 1. Incluye diferencias en cambios de divisas extranjeras provenientes de operaciones en el extranjero

UAFIDA y UAFIDA Ajustada

La UAFIDA es un cálculo utilizado en nuestro análisis financiero que no está reconocido por IFRS pero que es calculado a partir de los montos que derivan de los Estados Financieros de la Compañía. La Compañía calcula la UAFIDA como utilidad neta más depreciación y amortización, impuestos a la utilidad, gasto por intereses, menos ingreso por intereses. La UAFIDA Ajustada se calcula partiendo de la UAFIDA, calculada como se detalló anteriormente, más pérdida (utilidad) en cambios, neta, menos utilidad en venta de negocio conjunto y método de participación en negocio conjunto.

UAFIDA y UAFIDA Ajustada no determinan la liquidez o el desempeño de la Compañía de acuerdo a NIIF, sin embargo, la Compañía considera que la UAFIDA y la UAFIDA Ajustada facilitan la comparación de su desempeño operativo en términos combinados en distintos períodos, pero es posible que la Compañía calcule estas partidas de manera distinta que otras emisoras, por lo que la comparabilidad pudiera verse afectada. La UAFIDA y la UAFIDA Ajustada no deben considerarse como partida alternativa a, (i) la utilidad neta de la Compañía, al evaluar su desempeño operativo, o (ii) a los flujos de efectivo generados por las operaciones de la Compañía, al evaluar su liquidez.

Aviso Legal

Este reporte contiene ciertas estimaciones sobre los resultados y perspectivas de Cuervo. No obstante lo anterior, los resultados reales que se obtengan, podrían variar de manera significativa de estas estimaciones. La información de eventos futuros contenida en este boletín, se deberá leer en conjunto con un resumen de estos riesgos que se incluye en el Prospecto de Colocación que se encuentra disponible en la página de internet de Cuervo www.ircuervo.com, mencionado en la sección "Factores de Riesgo". Dicha información, así como futuros reportes hechos por Cuervo o cualquiera de sus representantes, ya sea verbalmente o por escrito, podrían variar de manera significativa de los resultados reales. Estas proyecciones y estimaciones, las cuales se elaboraron con referencia a una fecha determinada, no deben ser consideradas como un hecho. Cuervo no tiene obligación alguna para actualizar o revisar ninguna de estas proyecciones y estimaciones, ya sea como resultado de nueva información, futuros acontecimientos y otros eventos asociados.

Relación con inversionistas:

Luis Carlos de Pablo
lcdepablo@cuervo.com.mx
lr@cuervo.com.mx
5258-7000

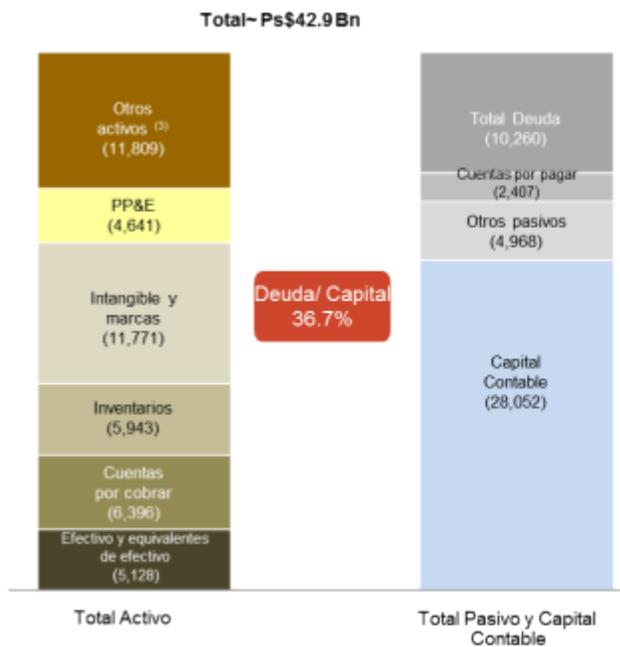
Atención a medios:

Carlos Humberto Suarez
csuarez@cuervo.com.mx
5258-7000

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Balance General

Diciembre 31, 2016 – Ps\$ MM



Fuente: Estados Financieros Consolidados

Notas:

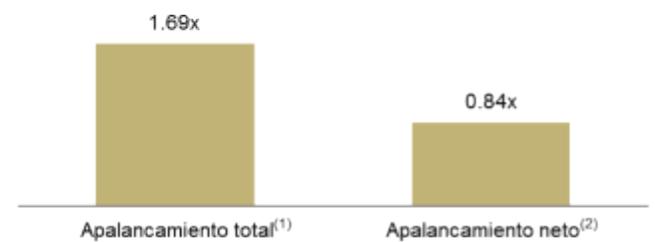
- La razón de apalancamiento total es la relación entre la deuda total al final del periodo y el UAFIDA ajustado de los últimos doce meses del periodo relevante.
- La razón de apalancamiento neto es la relación entre la deuda neta al cierre del periodo y el UAFIDA ajustado de los últimos doce meses del periodo relevante. La deuda neta se calcula como la deuda total menos el efectivo y equivalentes de efectivo.

Vencimiento de Deuda

2016 – Ps\$ MM

**Apalancamiento**

Deuda / UAFIDA Ajustado – 2016 (x)



- Incluye partes relacionadas por cobrar, otras cuentas por cobrar, pagos anticipados, inventario no circulante, crédito mercantil, beneficio a los empleados y otros activos.
- Incluye vencimientos circulantes y deuda a largo plazo, excluyendo cuenta corriente.
- Incluye provisiones, participación de los trabajadores en la utilidad, partes relacionadas, dividendos por pagar, otros pasivos, impuestos diferidos y reserva ambiental.

Al cierre de 2016, BECLE no tuvo cambios en su posición de deuda, manteniéndose como única obligación el bono emitido en marzo de 2015 por 500 millones de dólares. La deuda neta al cierre de diciembre de 2016 fue de \$5,132 millones de Pesos, lo que representa una razón neta de apalancamiento de 0.84x UAFIDA.

Los pasivos totales de la Compañía, al cierre de 2016 fueron de \$17,636 millones de Pesos. Estos tuvieron un incremento de 17% respecto a la posición de cierre de 2015, el cambio se explica en su mayoría por la devaluación del Peso contra el Dólar y al incremento en cuentas por pagar resultante del aumento en producción.

El UAFIDA ajustado de 2016 fue de \$6,075 millones de Pesos, lo que representa un crecimiento del 25% respecto al año anterior.

En 2016 la utilidad integral neta fue de \$5,446 millones de Pesos. Es importante hacer notar que, en 2015, la Compañía obtuvo un ingreso no recurrente de \$3,446 millones de Pesos por la venta de TDJ, normalizando los resultados para 2015 el crecimiento de la utilidad neta de 2015 a 2016 fue de 18%.

La inversión en activos fijos del 2016 fue de \$829 millones de Pesos correspondiente en su mayoría a inversiones de mantenimiento y a la compra de barricas.

Control interno [bloque de texto]

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

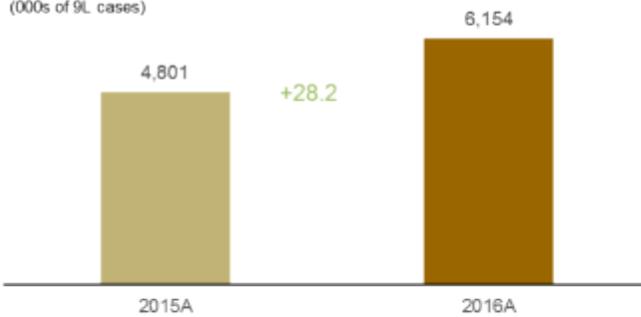
Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

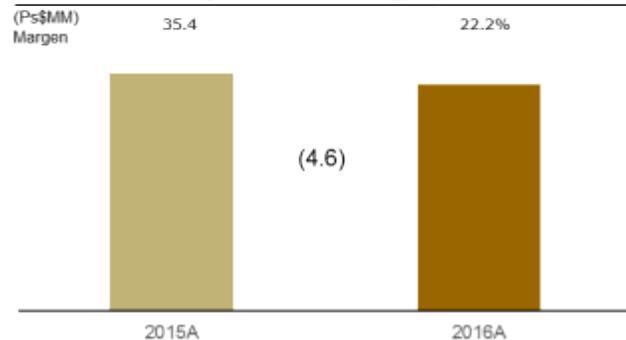
(Ps\$ MM)	Al 31 de Diciembre	
	2015	2016
Utilidad neta	5,308	3,148
Más: Depreciación y Amortización	244	451
Más: Impuesto sobre la renta	2,310	1,540
Más: Gasto por intereses	136	394
Menos: Ingreso por intereses	8	49
UAFIDA	7,991	5,484
Más: Pérdida en cambios, neta	319	591
Menos: Utilidad en venta de negocio conjunto	3,446	0
Menos: Participación no controladora	-	-
UAFIDA ajustada	4,864	6,075

Volumen (consolidado)

(000s of 9L cases)

**Ventas netas (consolidadas)**(Ps\$MM)¹⁾

+52.4

UAFIDA ajustado⁽²⁾ & Margen(consolidado)(Ps\$MM)
Margen

Fuente: Estados Financieros Consolidados.

Notas:

- 2015A Considera Pro-forma 10 meses de Bushmills
- UAFIDA ajustado calculado, utilidad neta, mas gasto por intereses, gasto de impuestos y depreciación y amortización, menos utilidad en venta de negocio conjunto (TDJ), ingreso por interes, pérdida en cambios, neta, y método de participación en negocio conjunto.
- Calculado como (UAFIDA ajustado - C

Al cierre de 2016, BECLE no tuvo cambios en su posición de deuda, manteniéndose como única obligación el bono emitido en marzo de 2015 por 500 millones de dólares. La deuda neta al cierre de diciembre de 2016 fue de \$5,132 millones de Pesos, lo que representa una razón neta de apalancamiento de 0.84x UAFIDA.

El UAFIDA ajustado de 2016 fue de \$6,075 millones de Pesos, lo que representa un crecimiento del 25% respecto al año anterior.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	CUERVO
Periodo cubierto por los estados financieros:	2016-01-01 al 2016-12-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2016-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	Becle, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE PESOS
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	Se ajusta a las características de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores y de la Bolsa Mexicana de Valores
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	Consolidados

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados y combinados incluyen Becle, S.A.B. de C. V. (la “Compañía”) y a sus subsidiarias (anteriormente JB y Compañía, S. A. de C. V. y subsidiarias); en conjunto referida como “Grupo” e individualmente como “entidades del Grupo”.

Becle está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena #800 4o piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

J.P. Morgan	Jorge Piña	jorge.pina@jpmorgan.com.mx	5339 4833
Morgan Stanley	Pedro Villa Sánchez	pedro.villa@morganstanley.com	5282 6700
Santander	Eduardo Castillo Martin	ecastilloma@santander.com.mx	52698916
GBM;	Sebastián Rey y Luis de Garay Russ	srey@gbm.com.mx y lgaray@gbm.com.mx	5480 6674 y 5480 5720

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	5,128,137,000	4,139,382,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	6,899,830,000	5,737,404,000
Impuestos por recuperar	1,070,990,000	396,622,000
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	5,942,639,000	4,352,119,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	683,564,000	440,417,000
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	19,725,160,000	15,065,944,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	19,725,160,000	15,065,944,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	3,178,318,000	3,212,952,000
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	66,364,000	0
Propiedades, planta y equipo	4,640,601,000	3,996,758,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	5,992,347,000	5,505,628,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	11,771,208,000	10,404,997,000
Activos por impuestos diferidos	0	0
Otros activos no financieros no circulantes	313,949,000	450,220,000
Total de activos no circulantes	25,962,787,000	23,570,555,000
Total de activos	45,687,947,000	38,636,499,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,422,086,000	1,951,715,000
Impuestos por pagar a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	53,142,000	45,714,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	272,960,000	778,271,000
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	1,708,428,000	1,269,991,000
Total provisiones circulantes	1,708,428,000	1,269,991,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	4,456,616,000	4,045,691,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	4,456,616,000	4,045,691,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	2,759,236,000	2,356,717,000
Otros pasivos financieros a largo plazo	10,206,842,000	8,490,206,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	0	0
Otras provisiones a largo plazo	212,822,000	97,024,000
Total provisiones a largo plazo	212,822,000	97,024,000
Pasivo por impuestos diferidos	0	0
Total de pasivos a Largo plazo	13,178,900,000	10,943,947,000
Total pasivos	17,635,516,000	14,989,638,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	6,353,260,000	10,712,591,000
Prima en emisión de acciones	3,698,406,000	334,489,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	12,118,201,000	9,045,778,000
Otros resultados integrales acumulados	5,852,598,000	3,554,003,000
Total de la participación controladora	28,022,465,000	23,646,861,000
Participación no controladora	29,966,000	0
Total de capital contable	28,052,431,000	23,646,861,000
Total de capital contable y pasivos	45,687,947,000	38,636,499,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-12-31	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-12-31	Trimestre Año Actual 2016-10-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Anterior 2015-10-01 - 2015-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	24,396,212,000	18,474,841,000	7,380,364,000	4,841,714,000
Costo de ventas	9,935,796,000	7,224,253,000	3,279,217,000	1,782,858,000
Utilidad bruta	14,460,416,000	11,250,588,000	4,101,147,000	3,058,856,000
Gastos de venta	771,720,000	592,818,000	208,668,000	113,029,000
Gastos de administración	1,436,312,000	1,083,801,000	312,586,000	121,495,000
Otros ingresos	160,440,000	3,446,312,000	123,042,000	130,703,000
Otros gastos	6,788,917,000	4,953,761,000	2,232,605,000	1,287,980,000
Utilidad (pérdida) de operación	5,623,907,000	8,066,520,000	1,470,330,000	1,667,055,000
Ingresos financieros	49,362,000	7,874,000	31,676,000	57,251,000
Gastos financieros	985,074,000	455,672,000	456,260,000	88,483,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	4,688,195,000	7,618,722,000	1,045,746,000	1,635,823,000
Impuestos a la utilidad	1,540,447,000	2,310,269,000	416,643,000	414,457,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	3,147,748,000	5,308,453,000	629,103,000	1,221,366,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	3,147,748,000	5,308,453,000	629,103,000	1,221,366,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	3,147,748,000	5,308,453,000	629,103,000	1,221,366,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.33	0.5	0.07	0.12
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.33	0.5	0.07	0.12
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.33	0.5	0.07	0.12
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.33	0.5	0.07	0.12

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-12-31	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-12-31	Trimestre Año Actual 2016-10-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Anterior 2015-10-01 - 2015-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	3,147,748,000	5,308,453,000	629,103,000	1,221,366,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	45,530,000	5,476,000	45,530,000	5,476,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	45,530,000	5,476,000	45,530,000	5,476,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	2,253,065,000	1,703,277,000	791,240,000	351,462,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	2,253,065,000	1,703,277,000	791,240,000	351,462,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-12-31	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-12-31	Trimestre Año Actual 2016-10-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Anterior 2015-10-01 - 2015-12-31
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	2,253,065,000	1,703,277,000	791,240,000	351,462,000
Total otro resultado integral	2,298,595,000	1,708,753,000	836,770,000	356,938,000
Resultado integral total	5,446,343,000	7,017,206,000	1,465,873,000	1,578,304,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	5,446,343,000	7,017,206,000	1,465,873,000	1,578,304,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-12-31	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	3,147,748,000	5,308,453,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	1,540,447,000	2,310,269,000
Ingresos y gastos financieros, neto	10,601,000	5,159,000
Gastos de depreciación y amortización	451,469,000	244,129,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
Provisiones	554,235,000	125,092,000
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	1,680,988,000	851,565,000
Pagos basados en acciones	0	(154,779,000)
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	17,120,000	(3,435,748,000)
Participación en asociadas y negocios conjuntos	29,966,000	0
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(1,555,886,000)	(966,398,000)
Disminución (incremento) de clientes	(1,103,832,000)	(1,034,158,000)
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(1,001,387,000)	87,595,000
Incremento (disminución) de proveedores	0	0
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	126,609,000	280,218,000
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	750,330,000	(1,687,056,000)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	3,898,078,000	3,621,397,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	(394,201,000)	(136,465,000)
Intereses recibidos	(49,362,000)	(7,874,000)
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	1,137,928,000	1,889,429,000
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	3,104,989,000	1,860,559,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	(4,416,650,000)
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	57,762,000
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	66,364,000	0
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	0	0
Compras de propiedades, planta y equipo	828,931,000	543,692,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	(12,007,000)	(41,025,000)
Compras de activos intangibles	0	10,664,773,000
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-12-31	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-12-31
Compras de otros activos a largo plazo	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	49,362,000	7,874,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(75,324,000)	78,751,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(933,264,000)	(6,688,453,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	0	7,631,200,000
Reembolsos de préstamos	0	1,036,889,000
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	2,201,904,000	2,057,092,000
Intereses pagados	361,729,000	90,751,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	1,206,490,000	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(1,357,143,000)	4,446,468,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	814,582,000	(381,426,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	174,173,000	362,947,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	988,755,000	(18,479,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	4,139,382,000	4,157,861,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	5,128,137,000	4,139,382,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	10,712,591,000	334,489,000	0	9,045,778,000	0	3,544,273,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,147,748,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	2,253,065,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,147,748,000	0	2,253,065,000	0	0	0
Aumento de capital social	1,206,491,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	2,018,702,000	183,203,000	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	(3,547,120,000)	3,547,120,000	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	75,325,000	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(4,359,331,000)	3,363,917,000	0	3,072,423,000	0	2,253,065,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	6,353,260,000	3,698,406,000	0	12,118,201,000	0	5,797,338,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	9,730,000	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	45,530,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	45,530,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	45,530,000	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	3,554,003,000	23,646,861,000	0	23,646,861,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	3,147,748,000	0	3,147,748,000
Otro resultado integral	0	0	0	2,298,595,000	2,298,595,000	0	2,298,595,000
Resultado integral total	0	0	0	2,298,595,000	5,446,343,000	0	5,446,343,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	1,206,491,000	0	1,206,491,000
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	2,201,905,000	0	2,201,905,000
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	29,966,000	29,966,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	75,325,000	0	75,325,000
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	2,298,595,000	4,375,604,000	29,966,000	4,405,570,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	5,852,598,000	28,022,465,000	29,966,000	28,052,431,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	10,604,698,000	334,489,000	0	5,178,332,000	0	1,840,996,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	5,308,453,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	1,703,277,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	5,308,453,000	0	1,703,277,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,025,029,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	107,893,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	318,961,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	(97,017,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	107,893,000	0	0	3,867,446,000	0	1,703,277,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	10,712,591,000	334,489,000	0	9,045,778,000	0	3,544,273,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	4,254,000	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	5,476,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	5,476,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	5,476,000	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	9,730,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	1,845,250,000	17,962,769,000	28,534,000	17,991,303,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	5,308,453,000	0	5,308,453,000
Otro resultado integral	0	0	0	1,708,753,000	1,708,753,000	0	1,708,753,000
Resultado integral total	0	0	0	1,708,753,000	7,017,206,000	0	7,017,206,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	1,025,029,000	0	1,025,029,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	107,893,000	0	107,893,000
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	318,961,000	28,534,000	347,495,000
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	(97,017,000)	0	(97,017,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	1,708,753,000	5,684,092,000	(28,534,000)	5,655,558,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	3,554,003,000	23,646,861,000	0	23,646,861,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	6,353,260,000	10,712,591,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,492,165,000	1,319,233,000
Numero de funcionarios	146	146
Numero de empleados	4,634	4,610
Numero de obreros	687	647
Numero de acciones en circulación	540,105,954	0
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-12-31	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-12-31	Trimestre Año Actual 2016-10-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Anterior 2015-10-01 - 2015-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	451,469,000	244,129,000	166,124,000	48,615,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2016-01-01 - 2016-12-31	Año Anterior 2015-01-01 - 2015-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	24,396,212,000	18,474,841,000
Utilidad (pérdida) de operación	5,623,907,000	8,066,520,000
Utilidad (pérdida) neta	3,147,748,000	5,308,453,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	3,147,748,000	5,308,453,000
Depreciación y amortización operativa	451,469,000	244,129,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (SI/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
Bono Privado	SI	2015-06-05	2025-06-05	0.0375								53,142,000			10,206,842,000
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	53,142,000	0	0	10,206,842,000
Banca comercial															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	53,142,000	0	0	10,206,842,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quiropgrafarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quiropgrafarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															
Proveedores M.N.	NO				0										
Proveedores M.E.	SI										0				
Proveedores M.E.	NO				0										
Insumos y otros materiales	NO				646,855,000						197,179,000				
Servicios de Publicidad, Mercadotecnia y Promoción	NO				541,045,000						455,010,000				
Servicios Administrativos	NO				183,567,000						112,501,000				
Otros Servicios	NO				171,499,000						114,430,000				
TOTAL	NO				1,542,966,000	0	0	0	0	0	879,120,000	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Total proveedores																
TOTAL	NO				1,542,966,000	0	0	0	0	0	0	879,120,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL	NO				1,542,966,000	0	0	0	0	0	0	879,120,000	53,142,000	0	0	10,206,842,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]**

	En dolares		Otras monedas		Total	
	USD	MXN	USD	MXN	USD	MXN
Efectivo y equivalentes	35,506	733,695	759	15,689	36,265	749,384
Cuentas por Cobrar	209,443	4,327,940	10,555	218,104	219,998	4,546,044
Pasivos Financieros	- 496,515	- 10,259,984	-	-	- 496,515	- 10,259,984
Otras cuentas por pagar	- 37,333	- 771,459	- 26,563	- 548,907	- 63,896	- 1,320,366
Posición en Moneda Extranjera	(288,899)	(5,969,808)	(15,249)	(315,114)	(304,148)	(6,284,922)
	=====	=====	=====	=====	=====	=====

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	244,949,000	5,061,635,000	11,314,000	233,793,000	5,295,428,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	244,949,000	5,061,635,000	11,314,000	233,793,000	5,295,428,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	37,333,000	771,459,000	26,564,000	548,906,000	1,320,365,000
Pasivo monetario no circulante	496,515,000	10,259,984,000	0	0	10,259,984,000
Total pasivo monetario	533,848,000	11,031,443,000	26,564,000	548,906,000	11,580,349,000
Monetario activo (pasivo) neto	(288,899,000)	(5,969,808,000)	(15,250,000)	(315,113,000)	(6,284,921,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
VARIAS				
NACIONAL	5,018,480,000	0	0	5,018,480,000
RESTO DEL MUNDO	0	2,832,329,000	0	2,832,329,000
E.E.U.U.	0	16,545,403,000	0	16,545,403,000
TOTAL	5,018,480,000	19,377,732,000	0	24,396,212,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

la empresa no tiene este tipo de instrumentos

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	5,128,137,000	4,139,382,000
Total efectivo	5,128,137,000	4,139,382,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	5,128,137,000	4,139,382,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	6,396,412,000	5,292,580,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	197,555,000	92,715,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	0	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	305,863,000	352,109,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	6,899,830,000	5,737,404,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	252,292,000	194,808,000
Suministros de producción circulantes	3,778,799,000	2,113,256,000
Total de las materias primas y suministros de producción	4,031,091,000	2,308,064,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	1,890,525,000	2,017,750,000
Piezas de repuesto circulantes	21,023,000	26,305,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	5,942,639,000	4,352,119,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	66,364,000	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	66,364,000	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	350,418,000	286,385,000
Edificios	1,048,457,000	805,628,000
Total terrenos y edificios	1,398,875,000	1,092,013,000
Maquinaria	1,845,750,000	1,665,777,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	105,981,000	105,060,000
Total vehículos	105,981,000	105,060,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	25,825,000	15,792,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	235,102,000	277,633,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,029,068,000	840,483,000
Total de propiedades, planta y equipo	4,640,601,000	3,996,758,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	11,737,284,000	10,358,897,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	33,924,000	5,810,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	40,290,000
Otros activos intangibles	0	0
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	11,771,208,000	10,404,997,000
Crédito mercantil	5,992,347,000	5,505,628,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	17,763,555,000	15,910,625,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	2,422,086,000	1,775,315,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	176,400,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	0
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,422,086,000	1,951,715,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	53,142,000	45,714,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	53,142,000	45,714,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	10,206,842,000	8,490,206,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	10,206,842,000	8,490,206,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	212,822,000	97,024,000
Otras provisiones a corto plazo	1,708,428,000	1,269,991,000
Total de otras provisiones	1,921,250,000	1,367,015,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	5,852,598,000	3,554,003,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	5,852,598,000	3,554,003,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	45,687,947,000	38,636,499,000
Pasivos	17,635,516,000	14,989,638,000
Activos (pasivos) netos	28,052,431,000	23,646,861,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	19,725,160,000	15,065,944,000
Pasivos circulantes	4,456,616,000	4,045,691,000
Activos (pasivos) circulantes netos	15,268,544,000	11,020,253,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-12-31	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-12-31	Trimestre Año Actual 2016-10-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Anterior 2015-10-01 - 2015-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	24,396,212,000	18,474,841,000	7,380,364,000	4,841,714,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	24,396,212,000	18,474,841,000	7,380,364,000	4,841,714,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	49,362,000	7,874,000	31,676,000	3,192,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	54,059,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	49,362,000	7,874,000	31,676,000	57,251,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	394,201,000	136,465,000	120,329,000	88,483,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	590,873,000	319,207,000	335,931,000	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	985,074,000	455,672,000	456,260,000	88,483,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	1,315,845,000	1,936,022,000	348,682,000	152,512,000
Impuesto diferido	224,602,000	374,247,000	67,961,000	261,945,000
Total de Impuestos a la utilidad	1,540,447,000	2,310,269,000	416,643,000	414,457,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados adjuntos se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Becle y Sunrise Holdings, los accionistas tienen facultades para modificar los estados financieros consolidados después de su emisión.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

La preparación de los Estados Financieros Consolidados de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en periodos futuros.

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros consolidados se describe a continuación:

- Arrendamientos: clasificación de arrendamientos

La información sobre supuestos y estimaciones que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en los años terminados el 31 de diciembre de 2016 y 2015 se describen a continuación:

- Medición de las obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales clave.
- Reconocimiento de activos por impuestos diferido: disponibilidad de utilidades fiscales futuras para la aplicación de los activos generados por pérdidas fiscales pendientes de amortizar.
- Prueba de deterioro: supuestos clave sobre su recuperabilidad.
- Reconocimiento y medición de provisiones y contingencias: supuestos clave sobre la probabilidad de desembolsos de recursos.

La información sobre supuestos y estimaciones que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en los años terminados el 31 de diciembre de 2016 y 2015 se describen a continuación:

- Medición de las obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.
- Reconocimiento de activos por impuestos diferido: disponibilidad de utilidades fiscales futuras para la aplicación de los activos generados por pérdidas fiscales pendientes de amortizar.
- Prueba de deterioro: supuestos clave sobre su recuperabilidad.
- Reconocimiento y medición de provisiones y contingencias: supuestos clave sobre la probabilidad de desembolsos de recursos.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Con fecha 23 de febrero de 2017, el Consejo de Administración autorizó los Estados Financieros Consolidados del cuarto trimestre de 2016 y 2015 para ser presentados al público inversionista

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

El Grupo registra la consolidación de negocios utilizando el método de adquisición cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro. Cualquier ganancia o compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del periodo inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionan con la emisión de instrumentos de deuda o de capital.

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Bases de preparación -

El 1 de octubre de 2016, los accionistas de la Compañía aprobaron integrar Sunrise Holdings, S.A. de C.V. (“Proximo”) al negocio de la Compañía en calidad de fusionada, subsistiendo la Compañía como entidad

fusionante (la “Fusión”). La Fusión con Proximo surtió plenos efectos el 13 de octubre de 2016 y, en ese momento, todos los activos, acciones y derechos, así como todos los pasivos, obligaciones y responsabilidades de toda índole y, en general, todo el patrimonio de la sociedad fusionada, sin reserva ni limitación alguna, se transmitieron a título universal a favor de la Compañía. Por lo anterior, los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2016 y por el periodo de tres meses y año terminado a dicha fecha se presentan sobre una base consolidada (los “Estados Financieros Consolidados de 2016”).

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2015 y por el periodo de tres meses y año terminado a dicha fecha incluyen entidades cuyas actividades son similares y son administradas y operadas por una administración común; sin embargo, ya que estas entidades no son controladas por una entidad de último nivel, no pueden prepararse estados financieros consolidados, por lo que han sido preparados por la Administración de la Compañía sobre una base combinada, que incluye a la Compañía y Proximo, así como sus respectivas compañías subsidiarias, lo anterior para mostrar la información financiera combinada y los resultados operativos del negocio predecesor, desde la perspectiva del negocio sucesor, una vez ocurrida la Fusión (los “Estados Financieros Combinados de 2015”, que conjuntamente con los Estados Financieros Consolidados de 2016, de denominan, los “Estados Financieros Consolidados”).

Bases de medición-

Los Estados Financieros Consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción del activo neto por obligaciones definidas, que se reconocen al valor razonable de los activos del plan menos el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos.

Moneda funcional y de reporte-

Los Estados Financieros Consolidados son presentados en pesos mexicanos. Toda la información es presentada en miles de pesos y ha sido redondeada a la unidad más cercana.

El Grupo tiene como moneda funcional el peso mexicano; sin embargo, algunas de sus subsidiarias realizan operaciones en Estados Unidos de América ("EE.UU."), Reino Unido ("UK"), Europa ("UE") y Canadá ("CAN"), cuyas monedas funcionales son sus monedas locales, específicamente, el dólar estadounidense ("USD"), la libra esterlina ("GBP"), el euro ("EURO") y el dólar canadiense ("CAD"), respectivamente.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, el Grupo tiene los siguientes documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo.

	2016	2015
--	-------------	-------------

El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. emitió un Bono a 10 años (el “Bono”) a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la Regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de U.S. \$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de mayo y noviembre de cada año. El Bono que no es de negociación pública está garantizado por ciertas subsidiarias de Becle. La deuda a largo plazo al 31 de diciembre 2016 incluye \$10,332,000 (monto del principal) neto de gastos por emisión de deuda por \$102,443. La fecha de vencimiento es 2025.

	10,206,842	8,490,206
--	------------	-----------

Intereses devengados por pagar	53,142
	45,714

Total de documentos por pagar y otros pasivos que generan intereses	10,259,984	8,535,920
---	------------	-----------

Menos porción circulante		<u>53,142</u>	<u>45,714</u>
Deuda a largo plazo, excluyendo porción circulante	\$	10,206,842	8,490,206
			=====
====			=====
==			

El Bono antes mencionado establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, incluyendo entre otros: i) la limitación de gravámenes; ii) venta y arrendamiento en vía de regreso; iii) la consolidación, fusión, venta o transmisión; iv) transacciones de alto apalancamiento; v) requerimientos de reporte; vi) información auditada, entre otros.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de adquisición cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro. Cualquier ganancia o compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del periodo inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionan con la emisión de instrumentos de deuda o de capital.

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

En el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2016 y 2015 no existieron cambios en las políticas contables de la empresa.

Nuevas normas e interpretaciones aún no adoptadas-

Una serie de nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1o. de enero de 2016 siendo permitida su aplicación anticipada; sin embargo, las siguientes normas nuevas o modificaciones no han sido aplicadas por el Grupo en la preparación de estos estados financieros.

NIIF 9 Instrumentos Financieros-

La NIIF 9, publicada en julio de 2014, sustituye a la guía existente en la NIC 39 Instrumentos financieros: reconocimiento y medición. La NIIF 9, incluye una guía revisada sobre la clasificación y medición de los instrumentos financieros, un nuevo modelo de pérdida esperada de crédito para el cálculo de deterioro de los activos financieros, y nuevos requisitos de contabilidad de cobertura general. También considera la orientación sobre el reconocimiento y la cancelación de los instrumentos financieros de la NIC 39. La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comienzan a partir del 1 enero de 2018, permitiéndose la adopción anticipada.

El Grupo está evaluando el impacto potencial sobre sus estados financieros resultante de la aplicación de la NIIF 9.

NIIF 15 Ingresos de Contratos con Clientes-

La NIIF 15 establece un marco global para determinar, cuánto y cuándo se reconocen los ingresos. Sustituye a las guías existentes de reconocimiento de ingresos, incluyendo a la NIC 18 Ingresos, la NIC 11 Contratos de Construcción y CINIIF 13 Programas de Lealtad de Clientes. La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comienzan a partir del 1o. enero de 2018, permitiéndose la adopción temprana.

El Grupo está evaluando el impacto potencial sobre sus estados financieros resultante de la aplicación de la NIIF 15.

NIIF 16 Arrendamientos-

La NIIF 16 establece los principios para el reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamiento para ambas partes en un contrato, es decir, el cliente (arrendatario) y el proveedor (arrendador). Una Compañía puede optar por aplicar la NIIF 16 antes de la fecha efectiva, pero sólo si también se aplica la NIIF 15 Ingresos procedentes de contratos con los clientes. La NIIF 16 elimina la clasificación de los arrendamientos como contratos de arrendamiento o de arrendamiento financiero para el arrendatario. Ahora todos los contratos se tratan de una manera similar a arrendamientos financieros aplicando la NIC 17.

Los arrendamientos se "capitalizan" al reconocer el valor actual de los pagos de arrendamiento y mostrándolos como activos con derecho de uso y también el reconocimiento de un pasivo financiero que representa su obligación de hacer pagos de arrendamiento en el futuro. El efecto más significativo de los nuevos requerimientos de la NIIF 16 será un aumento de los activos y pasivos financieros de arrendamiento. La NIIF 16 no requiere a la Compañía el reconocer activos y pasivos para, (a) Arrendamientos a corto plazo (es decir, contratos de arrendamiento de 12 meses o menos), y (b) Arrendamientos de activos de bajo valor.

La NIIF 16 cambia la naturaleza de los gastos relacionados con los contratos de arrendamiento; así mismo, sustituye los gastos por arrendamiento en línea recta de dichos contratos que aplica la NIC 17 con un cargo por amortización de activos de arrendamiento (incluidos en los costos de operación) y un gasto por intereses de pasivos por arrendamiento (incluidos en los gastos financieros). La NIIF 16 es obligatoria para los períodos que comiencen en o después del 1o. de enero de 2019.

El Grupo está evaluando el impacto potencial sobre sus estados financieros resultante de la aplicación de la NIIF 16.

No se espera que las siguientes normas nuevas o modificadas tengan un impacto significativo en los estados financieros del Grupo:

- NIIF 14 Cuentas de diferimientos de actividades reguladas.
- Modificaciones a la NIC 16 y la NIC 41 – Plantas que se tienen para producir frutos.
- Contabilidad para las adquisiciones de acciones en operaciones conjuntas (modificaciones a la NIC 11).
- Aclaración de los Métodos Aceptables de Depreciación y Amortización (modificaciones a la NIC 16 y NIC 38).
- Método de participación en estados financieros separados (modificaciones a la NIC 27).
- Venta o la aportación de bienes entre un inversor y su asociada o negocio conjunto (modificaciones a la NIIF 10 y la NIC 28).
- Mejoras anuales a las NIIF 2012-2014 Ciclo - Varios estándares.
- Entidades de Inversión: La aplicación de la excepción de consolidación (Modificaciones a la NIIF 10, NIIF 12 y la NIC 28).
- Iniciativa de Revelación (Modificaciones a la NIC 1).

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

Consolidación de negocios-

El Grupo registra la consolidación de negocios utilizando el método de adquisición cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro. Cualquier ganancia o compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del periodo inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionan con la emisión de instrumentos de deuda o de capital.

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

Compromisos-

JB y Compañía, S. A. de C. V. (anterior compañía tenedora de último nivel), emitió la deuda que se describe en la nota 13. El pago de la principal, intereses y prima (en caso de existir) de la deuda, será completamente irrevocable e incondicionalmente garantizada por las subsidiarias garantes que se describen a continuación:

1. Distribuidora Cacú, S. A. de C. V.
2. Casa Cuervo, S. A. de C. V.
3. Próximo Spirits México, S. A. de C. V. (nota 1)
4. Agavera Camichines, S. A. de C. V.
5. José Cuervo, S. A. de C. V.
6. Tequijal, S. A. de C. V.
7. Tequila Cuervo, S. A. de C. V.
8. Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.
9. Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.
10. Lanceros, S. A. de C. V.
11. Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.
12. Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.
13. JC Overseas, Ltd.
14. The “Old Bushmills” Company Limited.

(a) Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V., renta los predios que ocupan las plantaciones del agave, de acuerdo con los contratos de arrendamiento, estos tienen vigencia hasta la jima del agave. El importe estimado de las rentas por pagar hasta 2018 es de \$449,797.

(b) El importe estimado de las rentas por oficinas por pagar de Próximo Spirits Inc, hasta 2024 es de \$114,168.

(c) Casa Cuervo, S. A. de C. V. arrienda los locales de sus oficinas administrativas, así como servicios de avión, principalmente a Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V. y Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V., partes relacionadas.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

(a) El Grupo está involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de la operación del negocio. Se estima que el resultado final de estos asuntos no tendrá un efecto adverso significativo sobre la posición financiera del Grupo y los resultados futuros de las operaciones combinadas.

(b) Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V. se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones derivados de la renta de predios, sus abogados estiman que existe una contingencia de aproximadamente \$3,355, las cuales han sido provisionadas.

- (c) Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados.
- (d) De acuerdo con la legislación vigente, las autoridades fiscales tienen la facultad de revisar hasta los cinco años anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.
- (e) De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.
- (f) El Grupo tiene responsabilidades contingentes por diferencias de impuestos que pretenden cobrar las autoridades como resultado de la revisión de las declaraciones presentadas por algunas de sus subsidiarias, si los criterios de interpretación de las disposiciones legales aplicadas por éstas difieren de las autoridades.
- (g) La provisión de reserva ambiental fue reconocida en los estados financieros en diciembre 2011, como parte del registro de la adquisición de algunos activos de Lawrenceburg Distillers Indiana que representaba la reducción eventual de los costos de los asbestos en las instalaciones de Lawrenceburg. El monto del pasivo corresponde a la mejor estimación efectuada por la compañía a dicha fecha, la cual se ajusta de forma prospectiva con base a la evidencia disponible al cierre de cada ejercicio.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

El costo de ventas por los años terminados al 31 de diciembre de 2016, 2015, se integra como se muestra a continuación:

	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Costo de ventas directo	\$ 9,325,976	6,807,530
Beneficios a empleados	416,323	295,235
Gastos por depreciación y amortización	96,473	51,205
Mantenimiento y conservación	79,085	55,951
Electricidad	<u>17,939</u>	<u>14,332</u>
Total costo de ventas	\$ 9,935,796	7,224,253

=====

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar a clientes y los instrumentos de inversión del Grupo.

El valor en libros de los activos financieros representa el riesgo de crédito máximo.

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores de deuda líquidos y sólo con contrapartes que tienen una calificación crediticia de AAA y en deuda gubernamental mexicana, con vencimiento inferior a tres meses. El propósito de la política de la tesorería del Grupo es limitar su exposición a los riesgos, al no estar está destinada a maximizar el retorno de sus inversiones.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. emitió un Bono a 10 años (el "Bono") a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la Regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de U.S. \$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés fija del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de mayo y noviembre de cada año. El Bono que no es de negociación pública está garantizado por ciertas subsidiarias de Becle. La deuda a largo plazo al 31 de diciembre 2016 incluye \$10,332,000 (monto del principal) neto de gastos por emisión de deuda por \$102,443. La fecha de vencimiento es 2025.

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad-

Impuesto sobre la renta ("ISR")

La ley de ISR vigente a partir del 1o. de enero 2014 establece una tasa de ISR del 30% para 2014 y años posteriores.

Importes reconocidos en el estado de resultados

El gasto por impuesto sobre la renta al 31 de diciembre de 2016 y 2015, se integra como se muestra a continuación:

	2016	2015
ISR sobre base fiscal \$	1,325,683	1,936,022
Impuesto diferido	214,764	374,247
Impuesto a la utilidad total \$	1,540,447	2,310,269
	=====	=====

Conciliación de tasa efectiva

El gasto de impuestos atribuible a la utilidad por operaciones continuas antes de impuestos a la utilidad y ORI, fue diferente del que resultaría de aplicar la tasa de 30% de ISR a la utilidad antes de impuestos a la utilidad y ORI como resultado de las partidas que se mencionan a continuación:

	2016	2015
Utilidad base para ISR	\$ 4,688,195	7,618,722
Tasa	30%	30%

Impuesto utilizando la tasa estatutaria local de la Compañía:	1,406,459	2,285,617
Más (menos) efecto de las partidas permanentes:		
Efecto inflacionario	51,995	8,225
Gastos no deducibles	58,904	51,370
Deducción del artículo 81 de la Ley de ISR	(2,399)	(2,303)
Efecto de tasas de impuestos en jurisdicciones extranjeras	(8,026)	(12,923)
Efecto de (reconocimiento) desreconocimiento de impuestos diferidos activos	-	(46,554)
Otros	33,514	26,837
Gasto por impuesto a la utilidad	\$ 1,540,447	2,310,269
	=====	

Tasa efectiva de impuesto sobre la renta 33% 31%

Los efectos de impuestos de las diferencias temporales que originan porciones significativas de los activos y pasivos de impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2016 y 2015, se detallan en la hoja siguiente.

Movimientos en los saldos de impuestos diferidos

	31 de diciembre de	
	2016	2015
Activos diferidos:		
Inventarios \$	115,218	99,599
Provisiones	161,368	238,319
Estimación de saldos de cobro dudoso	21,214	27,619
Estimación de devoluciones y descuentos	107,923	107,898
Estimación de obsolescencia de inventarios	81,095	19,009
Pérdidas fiscales	524,491	212,676
Exención en tasa por el artículo 47 de la Ley de ISR1,112		1,235
Total de activos diferidos	1,012,421	706,355
Pasivos diferidos:		
Inventario acumulable	506,641	431,462
Propiedad, planta y equipo	504,028	419,072
Pagos anticipados	9,836	11,802
Activos intangibles	3,214	3,168
Beneficios a los empleados	5,349	47,647
Activos intangibles - Marcas	2,003,863	1,528,075
Otros	121,4441	4,562
Marca por adquisición de negocio	617,285	617,284
Total de pasivos diferidos	3,771,657	3,063,072
Pasivo diferido, neto\$	(2,759,236)	(2,356,717)
	=====	=====

Movimiento de los saldos de impuestos diferidos

El importe de los activos y pasivos diferidos con respecto a cada diferencia temporal se reconoce en la cuenta de resultados a excepción de las partidas reconocidas en el ORI la cual se reconoce de la siguiente manera:

	2016	2015
Reconocido en el estado de resultados \$	214,764	374,247
Reconocido en los otros resultados integrales	53,002	2,347
	=====	=====

Información a revelar sobre gastos por depreciación y amortización [bloque de texto]

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2016 y 2015, los gastos de depreciación fueron de \$428,533 y \$236,337, respectivamente, y se cargaron en el costo de ventas, gastos de venta y administración.

Amortización-

La amortización de activos intangibles ascendió a \$22,937 y \$7,791 para los años terminados el 31 de diciembre de 2016 y 2015, respectivamente, la cual se reconoció en los gastos de administración y gastos de venta en los estados de resultados.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo de las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o un área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

Dividendos-

El 7 y 18 de diciembre de 2015, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$229,912 a razón de \$0.00037825 por acción y \$795,117 a razón de \$0.000130816, respectivamente, de utilidades retenidas los cuales fueron pagadas en efectivo.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Con base en la NIC 33, Utilidad por acción, la utilidad básica por acción debe calcularse dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas de la entidad controladora (el numerador) entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo (el denominador).

Las cifras consideradas para los cálculos por acción en 2016 son las siguientes:

	<u>2016</u>
Denominador (miles de acciones)	
Promedio ponderado de acciones	9,478,740
Numerador	
Utilidad neta consolidada	\$ 3,147,748
Utilidad básica por acción de la participación controlada	\$0.33

Debido a que los Estados Financieros por el periodo 2015 han sido preparados sobre una base combinada, las Entidades Combinadas no tienen una base única de capital histórica, ya que la compañía controladora principal de las Entidades Combinadas no fue constituida como una entidad legal durante los periodos presentados. Consecuentemente, la información relacionada con la utilidad por acción, la cual es requerida por la "Norma Internacional de Contabilidad (NIC)" NIC 33 "Utilidad por acción", no está incluida en los Estados Financieros, ya que no representa la estructura del capital de la controladora principal de las Entidades Combinadas a dichas fechas.

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

Moneda extranjera

Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades combinadas del Grupo a los tipos de cambio a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias que son medidas con base en su costo histórico en moneda extranjera, son convertidas al tipo de cambio de la fecha reporte.

Operaciones en el extranjero-

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios a los empleados-

Plan de pensión y planes de prima de antigüedad

(a) Beneficios a los empleados

Algunas entidades del Grupo ofrecen a sus empleados un plan de pensiones de beneficios definidos en México, el cual considera una compensación de jubilación y los años de servicio del empleado, adicionalmente estos estados financieros incluyen la valuación actuarial de la prima de antigüedad. Los activos del plan (AP) que soportan estos planes son manejados por un

fideicomisos o instituciones similares reguladas bajo las leyes locales y por las practicas aceptadas de cada país, que también regulan la naturaleza de la relación entre el Grupo y fiduciarios (o equivalente) y la composición en estos.

A continuación, se muestra el desglose de AP del plan de beneficio definido:

	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Instrumento de deuda	\$ 1,492,165	1,319,233
Valor razonable de los AP	\$ 1,492,165	1,319,233
	=====	=====

Los importes presentados en el estado de situación financiera son los siguientes:

	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Obligaciones por beneficios definidos (“OBD”) \$	1,397,238	1,168,233
Valor razonable de los AP	(1,492,165)	(1,319,233)
Activo neto proyectado \$	(94,927)	(151,000)
	=====	=====

Los cambios en las obligaciones por beneficios definidos durante los años se presentan a continuación

	<u>Años terminados al 31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Obligaciones de beneficios definidos al 1o. de enero \$	1,168,233	648,793
Obligaciones de beneficios definidos por adquisición de negocio	-	544,150
Costo laboral del servicio actual	47,129	51,867
Costo financiero	70,035	81,139

Remediación de los ajustes por experiencia reconocidas en el ORI 169,005 36,207

Pagos de beneficios

(54,548

)

(42,700

)

Costo laboral del servicio pasado

(2,286)

-

Efecto de reducción de obligación

-

(138,65

1)

Liquidaciones

-

(12,917

)

Transferencias entre subsidiarias

-

606

Efecto en la reducción de obligaciones

(330)

(261)

Obligaciones de beneficios definidos al 31 de diciembre

\$ 1,397,238 1,168,233

==

=

Los cambios en el valor razonable de los AP durante los años que se presentan es la que se muestra en la hoja siguiente.

Años terminados al 31 de diciembre de

2016 2015

Valor razonable de los activos del plan al 1o. de enero	\$	1,319,233	765,784
Valor razonable de los activos del plan por adquisición de negocio		-	338,307
Rendimiento esperado de los activos del plan			174,243
			93,550
Remediciones			(25,932
)			(27,336
)			
Contribuciones patronales			86,111
			191,628
Pago de beneficios			-
(61,490)			-
(42,700)			-
Valor razonable de los activos del plan al 31 de diciembre	\$	1,492,165	1,319,233
			=====
			=====
			=====
			=====
			=====

Los importes reconocidos en las cuentas de resultados son los siguientes:

Años terminados al 31 de diciembre de

2016 2015

Costo laboral del servicio actual	\$	47,129 51,606
Intereses netos		(12,811)
Efecto en la reducción de obligaciones	-	(138,651)
Costo de los servicios anteriores		(2,286) -
Total incluido en los costos y gastos de personal	\$	44,843
)		(99,856)
		=====
=		
		=====
==		

(b) Obligaciones por beneficios definidos-

i) Supuestos Actuariales-

Las principales variables utilizadas en el cálculo actuarial fueron las siguientes:

Tasa de descuento-

La tasa de descuento fue determinada utilizando como referencia la curva de los bonos gubernamentales cupón-cero.

Tasa de inflación a largo plazo-

El Banco de México (banco central) estableció una meta de inflación a largo plazo de 3.50%, la cual se consideró para la valuación de las obligaciones laborales.

Tasa de incremento salarial-

Con base en la experiencia, se ha observado que los incrementos salariales se presentan con base a la inflación anual, por lo que se mantuvo una tasa nominal de 4.50% durante 2015.

Rendimiento esperado de AP-

La tasa de rendimiento esperada en los planes de activos es consistente con la tasa de descuento reportada por el actuario y fue determinada con los lineamientos establecidos en la NIC 19.

Principales variables actuariales utilizadas:

	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Tasa de descuento	7.56%	6.90%
Tasa de incremento salarial	4.50%	4.50%
Tasa de incremento del salario mínimo	3.50%	3.50%
Tasa de inflación a largo plazo	3.50%	3.50%
	=====	=====

ii) Análisis de sensibilidad-

Posibles cambios razonables en los supuestos actuariales relevantes respecto a la fecha del estado de situación financiera, siempre y cuando otros supuestos se mantengan constantes, habrían afectado el monto del beneficio definido incluido en la siguiente tabla:

31 de diciembre de 2016

	<u>Total</u>	
	<u>(OBD</u>	<u>(OBD</u>
	<u>Disminuye)</u>	<u>Incrementa)</u>
A. Obligaciones por beneficios definidos		
Tasa de descuento (cambio de 0.5%)	\$ 41,109 25,609	
	=====	

31 de diciembre de 2015

	<u>Total</u>	
	<u>(OBD</u>	<u>(OBD</u>
	<u>Disminuye)</u>	<u>Incrementa)</u>
A. Obligaciones por beneficios definidos		
Tasa de descuento (cambio de 0.5%)	\$ 80,401 90,915	
	=====	

Aunque el análisis no toma en cuenta la distribución completa del flujo de efectivo esperado según el plan, este proporciona una aproximación de la sensibilidad de los supuestos mostrados.

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

El Grupo tiene tres segmentos, los cuales corresponden a las ubicaciones geográficas estratégicas del Grupo. Las ubicaciones geográficas estratégicas ofrecen varios productos y son administradas por separado con estrategias de mercadotecnia centralizadas. Para cada una de las ubicaciones geográficas estratégicas, el Director General de la Compañía (responsable de tomar decisiones operacionales) revisa los informes elaborados de forma interna mensualmente.

El resumen que se muestra a continuación describe las operaciones netas de cada segmento de operación, cuyas operaciones que se llevan a cabo dentro de cada segmento operativo del Grupo han sido eliminadas:

		2016			
		<u>EE.UU.</u>	<u>México</u>	<u>Resto del mundo</u>	<u>Total</u>
Ventas	\$	16,545,404	5,018,480	2,832,328	24,396,212
Costo de ventas		<u>6,248,729</u>	<u>2,630,262</u>	<u>1,056,805</u>	<u>9,935,796</u>
Utilidad bruta		10,296,675	2,388,218	1,775,523	14,460,416
Publicidad y mercadotecnia		3,815,826	1,324,142	898,941	6,038,909
Distribución		415,811	246,211	87,986	750,008
Ganancia por segmento	\$	<u><u>6,065,038</u></u>	<u><u>817,865</u></u>	<u><u>788,596</u></u>	<u><u>7,671,499</u></u>
		2015			
		<u>EE.UU.</u>	<u>México</u>	<u>Resto del mundo</u>	<u>Total</u>
Ventas	\$	11,857,783	4,414,989	2,202,069	18,474,841
Costo de ventas		<u>4,350,420</u>	<u>2,100,900</u>	<u>772,933</u>	<u>7,224,253</u>
Utilidad bruta		7,507,363	2,314,089	1,429,136	11,250,588
Publicidad y mercadotecnia		2,620,042	930,228	572,439	4,122,709
Distribución		437,119	229,106	60,548	726,773
Ganancia por segmento	\$	<u><u>4,450,202</u></u>	<u><u>1,154,755</u></u>	<u><u>796,149</u></u>	<u><u>6,401,106</u></u>

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

El 17 de enero de 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas se acordó decretar dividendos por la cantidad de \$2,599,716 a razón de \$0.4185 centavos por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo.

El 25 de enero 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó la capitalización de una prima en suscripción de acciones por la cantidad de \$3,547,120.

El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas se formaliza la reforma a los estatutos sociales de Becle, S. A. de C. V., para adoptar la modalidad de Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable.

El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas acordó aumentar el capital social dentro de su parte variable en la cantidad de \$1,722,174, derivado de la oferta global por 548,105,954 acciones, los cuales representan el 15% del capital social de la Compañía a \$3.142046.

El 8 de febrero del 2017, Jose Cuervo llevó a cabo una oferta global de acciones, 100% primaria, en México a través de una oferta pública en BMV, con clave de cotización CUERVO, y en los mercados internacionales a través de una oferta privada bajo la Regla 144A y Regulación S de la Ley de Valores de 1933 de los Estados Unidos de América.

El número total de acciones objeto de la oferta global fue de 548,105,954 acciones ordinarias, incluyendo aquellas acciones resultado del ejercicio de las opciones de sobreasignación, colocadas a un precio de 34.00 Pesos por acción, el punto alto del rango de colocación. Por consiguiente, el monto total de la oferta global fue de Ps. 18,635,602,436. Como resultado de la oferta global de acciones, el 15.0% de las acciones representativas del capital social de la Compañía se encuentra en manos del gran público inversionista.

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

Determinación de los valores razonables

Las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable, tanto para los activos y pasivos financieros y no financieros.

El Grupo utiliza información de terceros, tales como cotizaciones de corredores o servicios de precios, para medir el valor razonable, la Administración del Grupo evalúa la evidencia obtenida de los terceros para apoyar la conclusión de que estas valoraciones reúnen los requerimientos del NIIF, incluyendo el valor razonable y su adecuada clasificación.

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables en la medida de lo posible. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles en una jerarquía de valor razonable sobre la base de los supuestos utilizados en las técnicas de valoración de la siguiente manera:

- Nivel 1: precios de mercado activos (sin ajustar) para activos y pasivos idénticos, que el Grupo tiene la habilidad de negociar a la fecha de medición.
- Nivel 2: los supuestos son distintos a los precios de mercado, pero son observables directa o indirectamente para el activo o pasivo.
- Nivel 3: son aquellos que no son observables para el activo o pasivo.

Si los supuestos utilizados para medir el valor razonable de un activo o un pasivo se identifican en diferentes niveles de la jerarquía, entonces el valor razonable se clasifica en su totalidad en el nivel más bajo, que es significativo para la valuación completa.

Información adicional sobre las hipótesis empleadas en la medición de los valores razonables se incluye en las siguientes notas:

- Instrumentos financieros
- Adquisición de negocios

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

Administración de riesgo financiero-

General

El Grupo está expuesto a los siguientes riesgos relacionados con instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Marco de administración de riesgo-

El Consejo de Administración es responsable de establecer y supervisar la estructura de gestión de riesgo del Grupo.

Las políticas de gestión de riesgo del Grupo son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por el Grupo, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. El Grupo, a través de sus normas y procedimientos, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

Auditoría interna verifica como la Administración monitorea el cumplimiento con las políticas de administración de riesgo del Grupo y revisa lo adecuado del marco de administración de riesgo en relación con los riesgos enfrentados por el Grupo.

i) Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar a clientes y los instrumentos de inversión del Grupo.

El valor en libros de los activos financieros representa el riesgo de crédito máximo.

Cuentas por cobrar-

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es influenciado principalmente por características individuales de cada cliente. Sin embargo, la Administración considera también factores que pueden influenciar el riesgo de crédito de sus clientes, incluyendo el riesgo predefinido de la industria y país en que el cliente opera.

El Grupo ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente nuevo, en lo que respecta a su solvencia antes de ofrecer los términos y condiciones estándar de pago y entrega del Grupo. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas cuando estas son disponibles, y en algunos casos referencias bancarias. Los clientes que no satisfacen las referencias de crédito de la Compañía, sólo pueden llevar a cabo operaciones con el Grupo mediante pago anticipado.

Más del 95% de los clientes del Grupo han efectuado transacciones con éste por varios años, y no se han reconocido pérdidas por deterioro contra estos clientes. Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos son agrupados de acuerdo a sus características crediticias, que consideran si se trata de mayoristas, minoristas o usuarios finales, localidad geográfica, industria, antigüedad, madurez y existencia de dificultades financieras previas.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, la exposición máxima al riesgo de crédito para las cuentas por cobrar por tipo de cliente fue la siguiente:

Valor en libros

	2016	2015
--	-------------	-------------

Clientes mayoristas		\$4,836,803	4,003,933
Clientes minoristas	1,933,833	1,651,906	
Otros	<u>56,232</u>	<u>73,971</u>	
Total		\$6,826,868	5,729,810
	=====	=====	

- Al 31 de diciembre de 2016, el cliente más significativo del Grupo representa 7% del total de las cuentas por cobrar y 6% al 31 de diciembre de 2015.
- El Grupo no tiene clientes clasificados como de “alto riesgo”, para los cuales, en su caso, se hubieran aplicado condiciones especiales de crédito.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales es la siguiente:

	<u>Valor en libros</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Cartera vigente	\$ 5,970,192	4,457,122
Cartera vencida 1-30	526,339	490,650
Cartera vencida 31-60	110,029	264,768
Cartera vencida 61-90	66,253	169,067
Cartera vencida 91-120	74,095	174,542
Cartera vencida +120	<u>79,960</u>	<u>173,661</u>
Total cartera	6,826,868	5,729,810
Reserva estimada de devoluciones y descuentos	(359,744)	(385,318)
Reserva estimada de saldos de cobro dudoso	<u>(70,712)</u>	<u>(51,912)</u>
Total de cuentas por cobrar comerciales, neto	\$ 6,396,412	
	5,292,580	
	====	
	====	
	====	

La Administración considera que la cartera vencida menor de 120 días es aún recuperable, basado en el comportamiento histórico de pagos y un análisis extensivo de riesgo de crédito de clientes.

El movimiento de la estimación de devoluciones y descuentos por los años terminados al 31 de diciembre de 2016 y 2015, es como sigue:

	Valor en libros	
	2016	2015
Reserva al 1o. de enero	\$ 437,230	403,822
(Disminución) incremento, neto	<u>(6,774)</u>	<u>33,408</u>
Reserva al 31 de diciembre	\$ 430,456	437,230
	=====	=====

Efectivo y equivalentes de efectivo-

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores de deuda líquidos y sólo con contrapartes que tienen una calificación crediticia de AAA y en deuda gubernamental mexicana, con vencimiento inferior a tres meses. El propósito de la política de la tesorería del Grupo es limitar su exposición a los riesgos, al no estar está destinada a maximizar el retorno de sus inversiones.

ii) Riesgo de liquidez-

El riesgo de liquidez es el riesgo de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros que son liquidados mediante la entrega de efectivo o de otros activos financieros. El enfoque del Grupo para administrar la liquidez es asegurar, en la mayor medida posible, que siempre se contará con la liquidez suficiente para cumplir con sus obligaciones cuando estas vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en costos de financiamiento adicionales o arriesgar la reputación del Grupo.

Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un período de 60 días, que incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

Exposición al riesgo de liquidez

A continuación, se muestra una tabla con el resumen de los vencimientos contractuales remanentes de los pasivos financieros no derivados a la fecha de reporte. Los importes son brutos y no están descontados, e incluyen pagos de intereses contractuales y excluyen el impacto de acuerdos de compensación:

	Valor en libros	Total	Flujos contractuales			
			2 meses o menos	2 meses a 1 año	1 a 2 años	2 a 3 años
31 de diciembre de 2016						

Documentos por pagar a bancos	\$	10,259,984	13,710,077	-	376,508	376,035	375,574	12,581,960
Cuentas por pagar		2,407,235	2,407,235	481,447	1,925,788	-	-	-
Otros pasivos		256,565	256,565	51,313	205,252	-	-	-
Provisiones		1,708,428	1,708,428	341,686	1,366,742	-	-	-
Partes relacionadas		14,851	14,851	2,970	11,881	-	-	-
Reserva ambiental		117,760	117,760	-	-	117,760	-	-
Otros pasivos a largo plazo		95,062	95,062	-	19,737	-	-	75,325

Flujos contractuales

	Valor en libros	Total	2 meses o menos	2 meses a 1 año	1 a 2 años	2 a 3 años	Más de 3 años
31 de diciembre de 2015							
Documentos por pagar a bancos	\$ 8,535,920	11,709,893	-	-	312,019	311,680	311,207
Cuentas por pagar	1,775,315	1,775,315	355,063	1,420,252	-	-	-
Otros pasivos	766,654	766,654	153,331	613,323	-	-	-
Provisiones	1,269,991	1,269,991	253,998	1,015,993	-	-	-
Partes relacionadas	176,400	176,400	35,280	141,120	-	-	-
Reserva ambiental	97,024	97,024	-	-	97,024	-	-

Clasificación de cuentas y valores razonables

	Pasivos a costo amortizado	Nivel 1	Valor razonable Nivel 2	Nivel 3
31 de diciembre de 2016				
Pasivos financieros no medios a valor razonable				
Documentos por pagar a bancos	\$ 10,259,984	-	10,259,984	-
Cuentas por pagar	2,407,235	-	2,407,235	-
Otros pasivos	256,565	-	256,565	-
Provisiones	1,708,428	-	1,708,428	-
Partes relacionadas	14,851	-	14,851	-
Reserva ambiental	117,760	-	117,760	-
Otros pasivos a largo plazo	95,062	-	95,062	-

	Pasivos a costo amortizado	Nivel 1	Valor razonable Nivel 2	Nivel 3
31 de diciembre de 2015				
Pasivos financieros no medios a valor razonable				
Documentos por pagar a bancos	\$ 8,535,920	-	8,535,920	-
Cuentas por pagar	1,775,315	-	1,775,315	-
Otras cuentas por pagar	766,654	-	766,654	-
Provisiones	1,269,991	-	1,269,991	-
Partes relacionadas	176,400	-	176,400	-
Reserva ambiental	97,024	-	97,024	-

iii) Riesgo de mercado-

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo, en los tipos de cambio, tasas de interés o precios de las materias primas, afecten los ingresos del Grupo o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Riesgo de moneda-

El Grupo está expuesto a riesgo cambiario por las ventas, compras y préstamos denominados en una moneda distinta a su moneda funcional de las sociedades del Grupo.

Parte de las salidas de efectivo del Grupo están comprometidos en moneda extranjera; sin embargo, parte de los flujos de caja del Grupo se genera en monedas extranjeras, proporcionando una cobertura económica sin ser derivados suscritos y, por lo tanto, no se aplica la contabilidad de cobertura.

Respecto a otros activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, el Grupo se asegura que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable mediante la compra y venta de divisas extranjeras a tipos de cambio de operaciones al contado o “spot” para cubrir imprevistos en el corto plazo.

Exposición al riesgo de moneda

El resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición del Grupo a riesgos en moneda (convertido a pesos Mexicanos), considerando la moneda funcional de las entidades que comprenden el Grupo al 31 de diciembre de 2016 y 2015, respectivamente, es como se muestra a continuación:

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es el peso Mexicano:

	<u>31 de diciembre de 2016</u>		
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 733,695	15,471	214
Cuentas por cobrar	33,283	11,809	5
Documentos por pagar a bancos	(10,259,984)	-	-
Cuentas por pagar	<u>(771,459)</u>	<u>(43,204)</u>	<u>(85)</u>
Exposición neta	\$ (10,264,466)	(15,924)	134
=====			

	<u>31 de diciembre de 2015</u>		
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>

Efectivo y equivalentes de efectivo	\$	1,590,058	4,096	217
Cuentas por cobrar	180,757	513	-	
Documentos por pagar a bancos	(8,535,920)	-	-	
Cuentas por pagar	(874)	(29,622)	(20)	
Exposición neta	\$	(6,765,979)	(25,013)	197
=====				

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es el dólar americano:

		<u>31 de diciembre de 2016</u>		
		<u>EUR</u>	<u>CAD</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$	264	6,356	3,369
Cuentas por pagar	(722) (1,148)	(19,130)		
Exposición neta	\$	(458)	5,208	(15,761)
====				

		<u>31 de diciembre de 2015</u>		
		<u>EUR</u>	<u>CAD</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$	3,790	108,768	71,090
Cuentas por pagar	(6,346) (12,437)	(466,767)		
Exposición neta	\$	(2,556)	96,331	(395,677)
====				

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es la libra:

		<u>31 de diciembre</u>	
		<u>2016</u>	<u>2015</u>
		<u>USD</u>	<u>USD</u>
Cuentas por pagar	\$	(3,468)	(43,132)
Exposición	\$	(3,468)	(43,132)
		=====	=====

Riesgo en tasa de interés

El Grupo sólo está expuesto al riesgo en tasa de interés derivado de los pasivos financieros que mantiene.

Exposición al riesgo de interés

El perfil del tipo de interés de la participación del Grupo que lleva instrumentos financieros según lo informado a la dirección del Grupo es como se muestra a continuación:

Instrumentos a tasa fija	Monto nominal	
	2016	2015
Activos Financieros	\$ -	-
Pasivos Financieros (*)	(10,206,842)	(8,490,206)
Efecto de la tasa de interés	\$ (10,206,842)	(8,490,206)

(*) Los importes mostrados representan el capital de la deuda a largo y corto plazo, excluyendo intereses.

Análisis de sensibilidad de valor razonable para instrumentos de tasa fija

El Grupo no toma en cuenta los activos financieros a interés con tasa fija o pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados, por lo tanto, un cambio en las tasas de interés a la fecha de presentación no afectaría el resultado del ejercicio.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados y combinados incluyen Becle, S.A.B. de C. V. (la “Compañía”) y a sus subsidiarias (anteriormente JB y Compañía, S. A. de C. V. y subsidiarias); en conjunto referida como “Grupo” e individualmente como “entidades del Grupo”.

Becle está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena #800 4o piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Para efectos de pruebas de deterioro, el crédito mercantil se ha asignado a los segmentos operativos del Grupo.

El siguiente es un resumen del crédito mercantil asignado a cada segmento operativo:

31 de diciembre de 2016					
	<u>Saldo inicial</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Pérdida por deterioro</u>	<u>Efecto de conversión</u>	<u>Saldo al cierre</u>
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo de EE.UU.	\$ 447,386	-	-	89,899	537,285
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo del resto del mundo (nota 20)	<u>5,058,242</u>	<u>193,422</u>	-	<u>203,398</u>	<u>5,455,062</u>
	<u>\$ 5,505,628</u>	<u>193,422</u>	<u>-</u>	<u>293,297</u>	<u>5,992,347</u>

31 de diciembre de 2015					
	<u>Saldo inicial</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Pérdida por deterioro</u>	<u>Efecto de conversión</u>	<u>Saldo al cierre</u>
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo de EE.UU.	\$ 382,683	-	-	64,703	447,386
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo del resto del mundo (nota 20)	<u>-</u>	<u>4,907,065</u>	<u>-</u>	<u>151,177</u>	<u>5,058,242</u>
	<u>\$ 382,683</u>	<u>4,907,065</u>	<u>-</u>	<u>215,880</u>	<u>5,505,628</u>

Los flujos de efectivo por las UGE's identificadas han sido proyectados por 5 años, calculando el valor terminal en el quinto año considerando un crecimiento a largo plazo del 2.0%.

Los supuestos clave utilizados en la estimación del valor razonable son las que se mencionan a continuación:

2017 - 2021

Ventas netas (CARG)	7.0%
Margen de utilidad promedio	75.6%
Utilidad antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización promedio (UAIIDA)	42.1%
Tasa de descuento antes de impuestos	8.3%

El incremento en las ventas netas asume mayores volúmenes e incremento en precios dado el plan de inversión en Publicidad, Mercadeo y Promoción (PMP) en países como EE.UU. y Mexico, y puntos de venta como Duty Free. Los supuestos incluyen la experiencia de los segmentos operativos y la fuerza de distribución los cuales permitirán que los segmentos operativos incrementen sus volúmenes y que los incrementos en precios se alinearán con la tendencia de la industria.

La utilidad bruta ha sido presupuestada con base en la experiencia manufacturera de los segmentos operativos, un fortalecimiento del equipo operacional, una mayor eficiencia en la utilización de la planta (con base en experiencia presupuestada y actual), así como un costo de mano de obra y materia prima bajo.

La utilidad antes de impuesto es basada en un precio por unidad alto ya que el mix o mezcla del producto va a cambiar considerando precios de venta y márgenes de utilidades más altos (mayor calidad) y por la introducción de productos al mercado americano, apalancados por la infraestructura comercial, administrativa, operacional y comercial del Grupo.

La tasa de descuento corresponde a una medición antes de impuestos que es estimada con base en una estructura de capital y un costo de deuda similar a la del Grupo.

Cinco años de flujo de efectivo fueron incluidos en el modelo de flujos de efectivo descontados. Una tasa de crecimiento de largo plazo a perpetuidad fue determinada con una tasa de crecimiento de flujos de efectivo estimada que, en la opinión de la administración, fue consistente con el supuesto que haría un participante en el mercado.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Deterioro

1. Activos financieros no derivados-

Los activos financieros no clasificados a valor razonable en el estado de resultados, se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye:

- Mora o incumplimiento por parte de un deudor;
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias;
- Indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota;
- Cambios adversos en el estado de pago de prestatarios o emisores;
- Desaparición de un mercado activo para un instrumento; o
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un Grupo de activos financieros.

Para una inversión en un instrumento de capital, la evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa del valor razonable o prolongado por debajo de su costo. Anualmente, el Grupo evalúa la prueba de deterioro de acuerdo con las NIIF.

2. Activos financieros medidos a costo amortizado-

El Grupo considera evidencia de deterioro de estos activos a nivel individual y a nivel colectivo. Todos los activos individualmente significativos son evaluados individualmente por deterioro. Los que no se encuentran específicamente deteriorados son evaluados por deterioro colectivo que ha sido incurrido, pero no identificado aún. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo usa información histórica a la fecha de las recuperaciones y del monto de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados con la tasa de interés efectiva original del activo financiero. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión. Cuando el Grupo considera que no hay recuperabilidad realista de recuperar el activo, se registra una pérdida. Si posteriormente el importe de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser relacionada objetivamente con un hecho ocurrido después de que se reconoció el deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida se reversa en resultados.

3. Activos no financieros-

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio, alojadas para reducir los importes en libros de otros activos de la UGE sobre una base proporcional.

Una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

Activos intangibles

Los activos intangibles al 31 de diciembre de 2016 y 2015, se integran como sigue:

	Patentes y marcas	Otros programas de cómputo de vida definida	Proyectos en proceso	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2014	5,932,674	11,633	1,529	5,945,836
Adiciones	975	-	38,504	39,479
Adquisición de negocio	3,428,828	-	-	3,428,828
Amortización del periodo	-	(7,791)	-	(7,791)
Efecto de conversión	996,420	1,968	257	998,645
Saldo al 31 de diciembre de 2015	\$ 10,358,897	5,810	40,290	10,404,997

Clave de Cotización: CUERVO

Trimestre: 4 Año: 2016

		=====	=====	=====	=====
Saldos al 31 de diciembre de 2015	\$	10,358,897	5,810	40,290	10,404,997
Adiciones		10,509	-	1,498	12,007
Transferencias		-	49,884	(49,884)	-
Amortización del periodo		-	(22,937)	-	(22,937)
Efecto de conversión		1,367,878	1,167	8,096	1,377,141
		=====	=====	=====	=====
Saldos al 31 de diciembre de 2016	\$	11,637,284	33,924	-	11,771,208
		=====	=====	=====	=====

Amortización-

La amortización de activos intangibles ascendió a \$22,937 y \$7,791 para los años terminados el 31 de diciembre de 2016 y 2015, respectivamente, la cual se reconoció en los gastos de administración y gastos de venta en los estados de resultados.

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Inventarios-

Los inventarios al 31 de diciembre de 2016 y 2015, se integran como sigue:

		<u>2016</u>	<u>2015</u>
Productos terminados	\$	2,667,455	2,191,870
Bebidas a granel en añejamiento y aguardientes		1,945,001	1,117,466
Inventario de agave a corto plazo		353,150	359,357
Bebidas y licores en añejamiento		633,833	300,179
Material de embotellado		204,555	234,475
Materias primas		252,292	194,808
Mercancías en tránsito		90,130	66,836
Agroquímicos		45,515	34,943
Refacciones		21,023	26,305

Total	6,212,954	4,526,239
Menos provisión de obsolescencia y lento movimiento de inventario de productos terminados	<u>(270,315)</u>	<u>(174,120)</u>
	<u>5,942,639</u>	<u>4,352,119</u>
Inventario de agave a largo plazo	1,335,653	1,039,845
Inventario en añejamiento	<u>1,842,665</u>	<u>2,173,107</u>
Inventario a largo plazo	<u>3,178,318</u>	<u>3,212,952</u>
Inventarios, neto	\$ 9,120,957	7,565,071
=====	=====	

La rotación de inventario de refacciones es menor a 365 días (promedio de 170 días), por lo tanto, su aplicación se administra en función del consumo.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, el Grupo ha reconocido una provisión por obsolescencia y lento movimiento de inventario de productos terminados de \$270,315 y \$174,120 respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, el Grupo no ha reconocido una provisión por obsolescencia y lento movimiento de materias primas y materiales de empaque, ya que no se ha considerado necesario.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Estructura del capital social-

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 26 de agosto de 2016, se acordó reducir el capital social, en su parte variable, en 916,010,000 acciones, con un valor nominal de \$1.00 cada una, así como el pago de una prima por acciones de \$0.20 originando un pago total de \$1,099,212.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 22 de septiembre de 2016, se acordó reducir el capital social, en su parte variable, en 1,102,692,340 acciones, con un valor nominal de \$1.00 cada una.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 23 de septiembre de 2016, se acordó aumentar el capital social, en su parte variable, en 1,206,490,666 acciones, con un valor nominal de \$1.00 cada una.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 1 de octubre de 2016, se acordó la fusión de Becle, S. A. de C. V., como sociedad fusionante, con Sunrise Holdings, S. A. de C. V. como sociedad fusionada. Como consecuencia de la fusión, el capital social se incrementó en \$945,738, equivalentes a 945,738,011 acciones, con valor nominal de \$1.00 cada una.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 16 de julio de 2015, los accionistas decidieron fusionar a JB y Compañía, S. A. de C. V. y Becle, S. A. de C. V. quedando esta última como sociedad fusionante. La fusión fue efectiva a partir del 16 de julio de 2015. Por lo tanto, a partir de esta fecha, Becle, S. A. de C. V. es considerada la compañía tenedora de último nivel.

Después de los movimientos antes mencionados, el capital social al 31 de diciembre de 2016 está integrado por 6,211,867,474 acciones ordinarias, con un valor nominal de \$1.00 cada una. Las acciones ordinarias incluyen \$141,392 de efectos de inflación de años anteriores a 1997, alcanzando un total de \$6,353,260.

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Operaciones de arrendamiento-

Operaciones de arrendamiento como arrendatario

El Grupo arrienda terrenos para la plantación de Agave, y las propiedades que ocupan sus oficinas administrativas en diferentes contratos de arrendamiento no cancelables los cuales expiran entre el 1o. de marzo de 2020 y 14 de marzo de 2024.

Pagos mínimos futuros por arrendamiento

Al final del periodo reportado, los pagos mínimos futuros por arrendamiento no cancelables fueron efectuados como se muestra a continuación:

	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Menor a un año	\$ 25,680	17,755
Entre uno y cinco años	580,875	432,489
A más de cinco años	4,318	6,394

\$ 610,873 456,638
=====

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Propiedades, planta y equipo-

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, las propiedades, planta y equipo se integran como se muestra a continuación:

	Saldos al			Reserva de					Efecto de conversión	Saldos al 31 de diciembre de 2016
	1o. de enero de 2016	Adiciones	Bajas	Transferencias	bajas	Adquisición de negocio				
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	\$ 1,624,509	142,998	(36,487)							
	-	-	-							
	1,731,020									
Barricas	432,110	158,910	-	-	-	5,195	596,215			
Equipo anticontaminante	363,293	-	-	-	-	-	-	363,293		
Edificios y construcciones	1,002,593	121,512	-	74,320	-	-	61,632	1,260,057		
Maquinaria y equipo	1,204,236	67,769	(14,966)	147,875	-	-	203,293	1,608,207		
Equipo de transporte	207,480	31,248	(16,780)	-	-	-	1,748	223,696		
Mejoras a locales arrendados		144,464	1,099	(186)	120,166	-	-	7,698	272,341	
Equipo de cómputo	108,881	23,977	(1,378)	-	-	-	8,577	140,057		
Equipo del laboratorio	38,219	8,568	-	-	-	-	-	46,787		
Mobiliario y equipo de oficina		48,865	13,432	(34)	-	-	-	3,648	65,911	
Equipo de distribución	9,332	2,324	-	-	-	-	-	11,656		
Equipo de telecomunicaciones		9,922	2,609	-	-	-	-	400	12,931	
Monto original de la inversión (MOI)	5,193,904	574,446	(69,831)	342,361	-	-	-	292,191	6,333,071	
Maquinaria para fabricación embotellamiento y almacenamiento	(931,066)									
	(157,630)	22,413	-							
	-	-	(1,066,283)							
Barricas	(30,654)	(28,215)	-	-	-	14,238	(44,631)			
Equipo anticontaminante	(44,934)	(22,460)	-	-	-	-	-	(67,394)		
Edificios y construcciones	(196,965)	(18,379)	-	-	-	-	3,743	(211,601)		
Maquinaria y equipo	(231,902)	(132,524)	14,526	-	-	-	(77,293)	(427,193)		
Equipo de transporte	(106,132)	(30,466)	14,476	-	-	-	(572)	(122,694)		
Mejoras a locales arrendados		(67,323)	(9,634)	18	-	-	-	(1,523)	(78,462)	
Equipo de cómputo	(80,539)	(18,447)	1,246	-	-	-	(5,185)	(102,925)		
Equipo de laboratorio	(24,883)	(3,355)	-	-	-	-	-	(28,238)		
Mobiliario y equipo de oficina		(33,073)	(5,581)	34	-	-	-	(1,464)	(40,084)	
Equipo de distribución	(5,620)	(1,057)	-	-	-	-	-	(6,677)		
Equipo de telecomunicaciones		(8,073)	(785)	-	-	-	-	(260)	(9,118)	
Depreciación acumulada	(1,761,164)	(428,533)	52,713	-	-	-	-	(68,316)	(2,205,300)	
MOI menos depreciación	3,432,740	145,913	(17,118)	269,671	-	-	-	223,875	4,127,771	
Terrenos	286,385	50,975	-	-	-	13,058	350,418			
Construcción en proceso	277,633	203,510	-	(342,361)	-	-	23,630	162,412		
Total de activo fijo	\$ 3,996,758	400,398	(17,118)	-	-	-	-	260,563	4,640,601	

	Saldos al							Saldos al	
	1o. de enero	Adiciones	Bajas	Transferencias	Reserva de bajas	Adquisición de negocio	Efecto de conversión	31 de diciembre de 2015	
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	\$								
	1,552,168	72,441	(28,821)						
	28,721	-	-						
	-	1,624,509							
Barricas	14,223	6,706	-	-	407,642	3,539	432,110		
Equipo anticontaminante	172,961	101,967	-	88,365	-	-	-	363,293	
Edificios y construcciones	405,909	48,678	-	-	-	506,821	41,185	1,002,593	
Maquinaria y equipo	726,345	37,562	(2,093)	60,654	(1,538)	283,661	99,645	1,204,236	
Equipo de transporte	156,524	71,255	(21,784)	-	-	287	1,198	207,480	
Mejoras a locales arrendados		119,477	346	(1,127)	20,229	-	-	5,539	144,464
Equipo de cómputo	90,228	13,142	(4,125)	1,177	-	2,938	5,521	108,881	
Equipo del laboratorio	36,196	1,998	-	25	-	-	-	38,219	
Mobiliario y equipo de oficina	42,731	2,262	-	(3)	1,309	-	-	2,566	48,865
Equipo de distribución	8,399	933	-	-	-	-	-	9,332	
Equipo de telecomunicaciones		8,832	802	-	-	-	-	288	9,922
Monto original de la inversión (MOI)	3,333,993	358,092	(57,953)	200,480	(1,538)	1,201,349	159,481	5,193,904	
Maquinaria para fabricación embotellamiento y almacenamiento	(883,253)								
	(64,772)	16,959	-	-					
	-		(931,066)						
Barricas	(7,732)	(3,960)	-	-	(16,985)	(1,977)	(30,654)		
Equipo anticontaminante	(34,270)	(10,664)	-	-	-	-	-	(44,934)	
Edificios y construcciones	(170,295)	(10,712)	7,420	-	-	(21,118)	(2,260)	(196,965)	
Maquinaria y equipo	(161,304)	(44,081)	1,083	-	85	(9,455)	(18,230)	(231,902)	
Equipo de transporte	(95,929)	(28,013)	18,244	-	-	(48)	(386)	(106,132)	
Mejoras a locales arrendados		(59,979)	(6,308)	60	-	-	-	(1,096)	(67,323)
Equipo de cómputo	(67,793)	(12,327)	4,123	-	-	(808)	(3,734)	(80,539)	
Equipo de laboratorio	(21,764)	(3,119)	-	-	-	-	-	(24,883)	
Mobiliario y equipo de oficina		(29,076)	(2,944)	-	-	-	-	(1,053)	(33,073)
Equipo de distribución	(4,970)	(650)	-	-	-	-	-	(5,620)	
Equipo de telecomunicaciones		(7,517)	(373)	-	-	-	-	(183)	(8,073)
Depreciación acumulada	(1,543,882)	(187,923)	47,889	-	85	(48,414)	(28,919)	(1,761,164)	
MOI menos depreciación	1,790,111	170,169	(10,064)	200,480	(1,453)	1,152,935	130,562	3,432,740	
Terrenos	243,501	-	25,200	-	8,289	9,395	286,385		
Construcción en proceso	308,865	177,310	(500)	(225,680)	-	-	17,638	277,633	
Total de activo fijo	\$ 2,342,477	347,479	(10,564)	-	(1,453)	1,161,224	157,595	3,996,758	

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2016 y 2015, los gastos de depreciación fueron de \$428,533 y \$236,337, respectivamente, y se cargaron en el costo de ventas, gastos de venta y administración.

Construcciones en proceso

El Grupo incluye una inversión para instalar una nueva llenadora en su línea de percederos y la sustitución de equipos por un monto ejercido de \$31,874 que estima se terminará en 2017 con un costo adicional aproximado de \$4,051; otro proyecto es la inversión en equipo por el cambio de imagen de Tequila 1800, Maestro Tequilero y José Cuervo Especial reposado por un monto ejercido \$38,190, con un costo adicional de \$20,723 que se estima terminar en marzo 2017. Se tienen proyectos de instalación de nuevo equipo en su líneas de

empaquete, embotellado y etiquetado en su planta de Indiana, por un monto aproximado ejercido de \$43,808, con un costo adicional de \$33,589 los cuales se estiman terminar en Mayo 2017.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Partes relacionadas-

Saldos con partes relacionadas.

Los saldos de cuentas por cobrar y cuentas por pagar de partes relacionadas al 31 de diciembre de 2016 y 2015, se muestran a continuación:

	<u>Valor en libros</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
<u>Cuentas por cobrar:</u>		
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V.	\$ 79,131	46,653
Accionistas		52,927 -
Rones del Caribe, S. A. de C. V.	31,646	30,180
Salas de Jalisco Cacu, S. A. de C. V. (*)	28,609	-
Taberna del Tequila, S. A. de C. V.	3,894	3,772
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	817	2,133
1872 Holdings, V. O. F.	305	-
Cien años Vallarta, S. A. de C. V.	200	-
Administración Acuario, S. A. de C. V.	25	-
Aeroservicios Ejecutivos, S. A. de C. V.	-	7,637
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	-	2,034
Rones Habanos, S. A. de C. V.-	282	
Fonda Cholula, S. A. de C. V. -	23	
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.	-	1
	<u>\$ 197,554</u>	<u>92,715</u>

=====

(*) Entidad escindida en octubre 2016.

	<u>Valor en libros</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
<u>Cuentas por pagar:</u>		
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.	\$ 9,045	-
BV Destilados de Malta, S. A. P. I. de C. V.	3,657	3,721
Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	2,149	1,711
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (*) -	228	
Administración Acuario, S. A. de C. V.	-	
21		
Accionistas	170,719	
	-----	-----
	\$ 14,851	176,400
	=====	=====

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016.

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2016 y 2015, las operaciones realizadas con las partes relacionadas se realizaron a valor de mercado como se muestra a continuación:

	<u>Valor en libros</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
<u>Partes relacionadas:</u>		
<u>Venta de Productos:</u>		
Tequila Espiritu de México, S. A. de C. V.	\$ 662	211 -
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	25	31
	=====	=====
<u>Ingresos por regalías:</u>		
Fonda Cholula, S. A. de C. V.	\$ 80	-
	=====	=====

Ingresos por servicios de agricultura:

Don Julio Agavera, S. A. de C. V.	\$ -	35,345
Tequila Don Julio, S. A. de C. V.	-	2,129
=====		

Ingresos por intereses:

Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V.	\$	
		3,080
		-
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, V. 553 295	S. A. de C.	
Taberna del Tequila, S. A. de C. V. 105	60	
Salsas de Jalisco Cacu, S. A. de C. V.	91	-
Cien Años Vallarta, S. A. de C. V. 11	-	
Administración Acuario, S. A. de C. V.	-	191
=====		

Ingresos por venta de propiedad y equipo:

Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	\$ -	577
=====		

Servicios prestados:

Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	\$	10,728	9,070
Grupo de Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.		1,008	-
Administración Acuario, S. A. de C. V.	473	-	
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. 445	-		
Tequila Don Julio, S. A. de C. V. -	230		
=====			

Gastos por recuperar:

Administración Acuario, S. A. de C. V.	\$492	-
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V. 307	7,721	
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	23	8,583
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V. 16	-	
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A.	-	134
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. -	49	
Salsas de Jalisco Cacu, S. A. de C. V.	343	-
=====		

Otros ingresos:

Tequila Don Julio, S. A. de C. V.	\$ -	3,177
Grupo de Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	-	1,224

Administración Acuario, S. A. de C. V.	-	470
Tequila Espíritu de México, S. A. de C.V.	-	410
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V.	-	164
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, V.	S. A. de C.	53

=====

Pago de regalías:

Salsas de Jalisco Cacu, S. A. de C. V.	\$	18,536 -
Rones del Caribe, S. A. de C. V.	7,965	7,433
Maestro Tequilero, S. A. de C. V.	3,551	6,213

=====

Gastos por arrendamiento:

Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C.		
V. \$	104,593	81,287
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.		
	82,085	76,298
Inmuebles Rústicos Santo Domingo, S. A. de C. V.		
	9,377	7,979
Bienes Inmuebles de Tequila, S. A. de C. V.		
	3,809	3,709

=====

Ingresos por mercadotecnia:

Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (*)	\$	-	96,568
---------------------------------------	----	---	--------

=====

Gastos por mercadotecnia:

Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	\$	22,662 -
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.		
	1,599	-

=====

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016.

Gastos por intereses:

Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.		
\$	-	102

=====

Servicios recibidos:

Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	\$	
		16,316
		3,434

Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.
5,054 2,433

Administración Acuario, S. A. de C. V. 3,201 527

Tequila Espiritu de México, S. A. de C. V. 1,580 -

Rones Habanos, S. A. de C. V. 14 -

=====

Compañía asociada:

Venta de productos:

Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc. \$
13,899 44,571

=====

Otros ingresos:

Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc. \$
- 878

=====

Servicios recibidos:

Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc. \$
1,030 10,471

=====

Compensación a personal clave de la Administración

Los miembros clave de la Administración recibieron las compensaciones que se muestran en la hoja siguiente durante los años que se indican, los cuales se incluyen en gastos generales en los correspondientes estados consolidados de resultados.

	<u>2016</u>	<u>2015</u>	
Beneficios directos a corto y largo plazo	\$ 106,810	83,150	
Beneficios al término	<u>73,878</u>	<u>6,497</u>	
	\$ 180,688	89,647	=====
	=====		

Información a revelar sobre subsidiarias [bloque de texto]

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra en la hoja siguiente esta el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	País donde fue incorporado	2016	2015	2014		
<u>Productos alimenticios:</u>						
The Cholula Food Company, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%		
<u>Manufactura, distribución y marketing:</u>						
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited. (*) Norte	Irlanda del		100%		100%	-
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%		
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%	100%		
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%		
<u>Prestadoras de servicios:</u>						
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
<u>Agricultura:</u>						
Azul Agricultra y Servicios, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
<u>Administración de marcas:</u>						
Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Salsas de Jalisco CACU, S. A. de C. V. (**)	México -	100%	100%			
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (***)	México	78%	-	-		
<u>Bienes raíces:</u>						
Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V. (****)	México		100%	100%		

(*) Entidad adquirida en febrero 2015.

(**) Entidad escindida en octubre 2016 (nota 1b).

(***) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016 (nota 1c)

(****) Entidad adquirida en octubre 2014.

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos Estados Financieros Consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

(t) Bases de consolidación

(vii) Consolidación de negocios-

(viii) Participación no controladora-

(ix) Subsidiarias-

(x) Pérdida de control-

(xi) Inversiones en entidades asociadas y entidades controladas conjuntamente (método de participación)-

(xii) Transacciones eliminadas en la consolidación-

(u) Moneda extranjera-

(iii) Transacciones en moneda extranjera-

(iv) Operaciones en el extranjero-

(v) Operaciones discontinuadas-

(w) Instrumentos financieros-

(vi) Activos financieros y pasivos financieros no derivados – Reconocimiento y baja

(vii) Activos financieros no derivados - Medición

Cuentas por cobrar

Efectivo y equivalentes de efectivo

(viii) Pasivos financieros no derivados - Medición

(ix) Capital - Acciones comunes-

(x) Propiedad, maquinaria y equipo-

(iv) Reconocimiento y medición-

(v) Desembolsos posteriores-

(vi) Depreciación-

(y) Activos intangibles y crédito mercantil-***(vi) Crédito mercantil-******(vii) Activos intangibles con vida definida-******(viii) Activos intangibles con vida indefinida-******(ix) Desembolsos posteriores-******(x) Amortización-******(z) Activos disponibles para la venta******(aa) Activos biológicos-******(bb) Provisiones-******(cc) Arrendamientos-******(iv) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento******(v) Arrendamiento de activos******(vi) Arrendamientos pagados******(dd) Inventarios-******(ee) Deterioro-******(ii) Activos financieros no derivados-******Activos financieros medidos a costo amortizado-******Inversiones registradas por el método de participación-******Activos no financieros-******(ff) Beneficios a los empleados-******(iii) Beneficios a corto plazo-******(iv) Planes de beneficios definidos-******(gg) Contingencias-******(hh) Ingresos-******(ii) Ingresos financieros y costos financieros-******(jj) Impuestos a la utilidad-******(iii) Impuesto corriente-******(iv) Impuesto diferido-******(kk) Resultado integral-******(ll) Utilidad por acción-***

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Las cuentas por cobrar se integran como sigue:

	<u>2016</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Clientes	\$ 6,826,868	5,729,810	4,662,244
Estimación para devoluciones y descuentos	(359,744)	(385,318)	(355,140)
Estimación para cuentas incobrables	<u>(70,712)</u>	<u>(51,912)</u>	<u>(48,682)</u>
Cuentas por cobrar, neto	<u>\$ 6,396,412</u>	<u>5,292,580</u>	<u>4,258,422</u>

[800600] Notas - Lista de políticas contables**Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas
[bloque de texto]****Principales políticas contables-**

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos Estados Financieros Consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

(t) Bases de consolidación***(vii) Consolidación de negocios-******(viii) Participación no controladora-******(ix) Subsidiarias-******(x) Pérdida de control-******(xi) Inversiones en entidades asociadas y entidades controladas conjuntamente (método de participación)-******(xii) Transacciones eliminadas en la consolidación-******(u) Moneda extranjera-******(iii) Transacciones en moneda extranjera-******(iv) Operaciones en el extranjero-******(v) Operaciones discontinuadas-******(w) Instrumentos financieros-******(vi) Activos financieros y pasivos financieros no derivados – Reconocimiento y baja******(vii) Activos financieros no derivados - Medición******Cuentas por cobrar******Efectivo y equivalentes de efectivo******(viii) Pasivos financieros no derivados - Medición******(ix) Capital - Acciones comunes-******(x) Propiedad, maquinaria y equipo-******(iv) Reconocimiento y medición-******(v) Desembolsos posteriores-******(vi) Depreciación-******(y) Activos intangibles y crédito mercantil-***

- (vi) Crédito mercantil-*
- (vii) Activos intangibles con vida definida-*
- (viii) Activos intangibles con vida indefinida-*
- (ix) Desembolsos posteriores-*
- (x) Amortización-*
- (z) Activos disponibles para la venta*
- (aa) Activos biológicos-*
- (bb) Provisiones-*
- (cc) Arrendamientos-*
-
- (iv) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento*
- (v) Arrendamiento de activos*
- (vi) Arrendamientos pagados*
- (dd) Inventarios-*
- (ee) Deterioro-*
 - (ii) Activos financieros no derivados-*
 - Activos financieros medidos a costo amortizado-*
 - Inversiones registradas por el método de participación-*
 - Activos no financieros-*
- (ff) Beneficios a los empleados-*
 - (iii) Beneficios a corto plazo-*
 - (iv) Planes de beneficios definidos-*
- (gg) Contingencias-*
- (hh) Ingresos-*
- (ii) Ingresos financieros y costos financieros-*
- (jj) Impuestos a la utilidad-*
 - (iii) Impuesto corriente-*
 - (iv) Impuesto diferido-*
- (kk) Resultado integral-*
- (ll) Utilidad por acción-*

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta
[bloque de texto]

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedades, planta y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos de las partidas significativas son las siguientes:

Tasas

Maquinaria para fabricación, envasado y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipos de control de contaminación	8%
Mejoras a locales arrendados	5%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5%

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

Descripción de la política contable para operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo de las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o un área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

Por el ejercicio 2016 derivado de la fusión de Sunrise Holding Mexico, S. A. de C. V., la información relativa a la utilidad por acción se presenta como se requiere bajo la NIC 33 “Utilidad por acción,” y es incluida en estos estados financieros consolidados.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios a los empleados-***Beneficios a corto plazo-***

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

Planes de beneficios definidos-

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido a las de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier

cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

Instrumentos financieros-

El Grupo clasifica los activos financieros no derivados en las siguientes categorías: mantenidos hasta su vencimiento y por cobrar.

El Grupo clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

1. Activos financieros y pasivos financieros no derivados – Reconocimiento y baja

El Grupo reconoce inicialmente las cuentas por cobrar y los pasivos financieros en la fecha en que se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente a la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfieren los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero.

El Grupo da de baja sus pasivos financieros cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros están sujetos a ser compensados siendo la cantidad neta presentada en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, el Grupo tiene el derecho legal de compensarlos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

2. Activos financieros no derivados - Medición

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable, con posterioridad al reconocimiento inicial, se valoran a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Las cuentas por cobrar incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, principalmente impuestos por recuperar.

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo se compone de cuentas bancarias, monedas extranjeras y otros instrumentos de alta liquidez. A la fecha de los estados financieros consolidados, los intereses y las ganancias y pérdidas en cambio se incluyen en el estado de resultados.

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los saldos de efectivo y depósitos con vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de adquisición sujetos a los efectos de cambio en el valor razonable y son utilizados por el Grupo en la administración de sus compromisos a corto plazo.

3. Pasivos financieros no derivados - Medición

El Grupo clasifica sus pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos incluyen documentos por pagar, proveedores y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Después del reconocimiento inicial, estos pasivos se valoran a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo.

4. Capital - Acciones comunes-

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto fiscal.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Moneda extranjera-

Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades combinadas del Grupo a los tipos de cambio a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias que son medidas con base en su costo histórico en moneda extranjera, son convertidas al tipo de cambio de la fecha reporte.

Operaciones en el extranjero-

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia dé el efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Moneda funcional y de reporte-

Los estados financieros consolidados son presentados en pesos mexicanos. Toda la información es presentada en miles de pesos y ha sido redondeada a la unidad más cercana.

El Grupo tiene como moneda funcional el peso mexicano, sin embargo, algunas de sus subsidiarias realizan operaciones en Estados Unidos de América ("EE.UU."), Reino Unido ("UK"), Europa ("UE") y Canadá ("CAN"), cuyas monedas funcionales son sus monedas locales, específicamente, el dólar estadounidense ("USD"), la libra esterlina ("GBP"), el euro ("EURO") y el dólar canadiense ("CAD"), respectivamente.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Deterioro-***Activos financieros no derivados-***

Los activos financieros no clasificados a valor razonable en el estado de resultados, se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye:

- Mora o incumplimiento por parte de un deudor;
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias;
- Indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota;
- Cambios adversos en el estado de pago de prestatarios o emisores;
- Desaparición de un mercado activo para un instrumento; o
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un Grupo de activos financieros.

Para una inversión en un instrumento de capital, la evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa del valor razonable o prolongado por debajo de su costo. Anualmente, el Grupo evalúa la prueba de deterioro de acuerdo con las NIIF.

Activos financieros medidos a costo amortizado-

El Grupo considera evidencia de deterioro de estos activos a nivel individual y a nivel colectivo. Todos los activos individualmente significativos son evaluados individualmente por deterioro. Los que no se encuentran específicamente deteriorados son evaluados por deterioro colectivo que ha sido incurrido pero no

identificado aún. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo usa información histórica a la fecha de las recuperaciones y del monto de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados con la tasa de interés efectiva original del activo financiero. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión. Cuando el Grupo considera que no hay recuperabilidad realista de recuperar el activo, se registra una pérdida. Si posteriormente el importe de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser relacionada objetivamente con un hecho ocurrido después de que se reconoció el deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida se reversa en resultados.

Inversiones registradas por el método de participación-

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable

Activos no financieros-

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio, alojadas para reducir los importes en libros de otros activos de la UGE sobre una base proporcional.

Una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles y crédito mercantil-

1. Crédito mercantil-

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

2. Activos intangibles con vida definida-

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo, consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

3. Activos intangibles con vida indefinida-

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Birdwells, Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda y Don Julio (con el 50% de participación hasta antes de su venta en febrero de 2015), las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

4. Desembolsos posteriores-

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

5. Amortización-

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

	<u>Años</u>
Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Arrendamientos-

1. Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

2. Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado de posición financiera del Grupo.

3. *Arrendamientos pagados*

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Propiedad, maquinaria y equipo-

1. Reconocimiento y medición-

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor en libros del elemento) se reconoce en resultados.

2. Desembolsos posteriores-

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Ingresos-

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Los ingresos deben ser reconocidos cuando se han transferido al comprador los riesgos y beneficios, derivados de la propiedad de los bienes, la recuperabilidad de la contraprestación es probable, los costos asociados y el posible retorno de los bienes puede estimarse razonablemente y el importe de los ingresos puede medirse confiablemente.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. Generalmente, la transferencia tiene lugar cuando el producto es recibido en el almacén del cliente.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Activos financieros y pasivos financieros no derivados - Reconocimiento y baja

El Grupo reconoce inicialmente las cuentas por cobrar y los pasivos financieros en la fecha en que se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente a la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfieren los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero.

El Grupo da de baja sus pasivos financieros cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros están sujetos a ser compensados siendo la cantidad neta presentada en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, el Grupo tiene el derecho legal de compensarlos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Activos financieros no derivados - Medición

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable, con posterioridad al reconocimiento inicial, se valoran a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Las cuentas por cobrar incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, principalmente impuestos por recuperar

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

Participación no controladora-

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Para la información a revelar sobre la información financiera intermedia ir a los formatos 800500 y 800600 las partes que correspondan.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Operaciones significativas de Becle-

En la Asamblea de Accionistas celebrada el 1 de octubre de 2016, se aprobó la fusión de Sunrise Holdings, S. A. de C. V. y Becle, S. A. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante. Dicha fusión surtió efectos a partir del 13 de octubre de 2016.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el 1 de octubre de 2016, se aprobó la escisión de Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V.. La escisión surtió efectos a partir del 26 de noviembre de 2016. Como resultado de esta escisión, Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. se desincorpora del Grupo a partir de dicha fecha.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el 23 de septiembre de 2016, se aprobó suscribir mediante la aportación en especie a la compañía el 78.09% de las acciones de la sociedad Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (Maestro Tequilero), como resultado de dicha aportación, la Compañía es incorporada al Grupo.

El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. (anteriormente compañía tenedora de último nivel de Becle) emitió un Bono a 10 años (el "Bono") a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la Regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de U.S. \$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de mayo y noviembre de cada año. El Bono que no es de negociación pública está garantizado por ciertas subsidiarias de Becle. La fecha de vencimiento es 2025 (ver nota 13).

El 27 de febrero de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. (anteriormente compañía tenedora de último nivel de Becle) celebró un contrato de crédito por un monto de US\$500 millones de dólares (\$7,461,400) con Bank of America, N.A. y Citibank, N.A., a una tasa de interés sobre el monto principal al 0.75% anual según se establece en el contrato. El crédito fue pagado en mayo 2015.

El 27 de febrero de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. (anteriormente compañía tenedora de último nivel de Becle), vendió su inversión en Don Julio, B. V. (DJ) a Diageo México Comercializadora, S. A. de C. V.,

representada por el 50% del capital social de DJ, en US\$310 millones de dólares (\$4,626,068). En 2014, la inversión en DJ había sido clasificada como disponible para la venta en los activos circulantes. Como resultado de esta operación, JB y Compañía, S. A. de C. V. reconoció una utilidad por \$3,446,312 representada por el monto neto del precio de venta mencionado anteriormente (determinado a valor razonable) reducido de la inversión en DJ y los gastos incurridos como parte de la transacción.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 16 de julio de 2015, los accionistas decidieron fusionar a JB y Compañía, S. A. de C. V. y Becle, S. A. de C. V. quedando esta última como sociedad fusionante. La fusión fue efectiva a partir del 16 de julio de 2015. Por lo tanto, a partir de esta fecha, Becle, S. A. de C. V. es considerada la compañía tenedora de último nivel, como ha sido definida anteriormente.

El 14 de diciembre 2015, BV Destilados de Malta, S. A. P. I. de C. V. (compañía asociada) compró a Becle, S. A. de C. V. el total de capital social de Ronés del Caribe, S. A. de C. V. (compañía subsidiaria) quien a su vez tiene una inversión en Ronés Habanos, S. A. de C. V. ("Rones Habanos", compañía asociada, ver nota 12); como consecuencia de esta transacción, Becle reconoció una pérdida neta de \$97,017 en el capital contable.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver listados de políticas contables y métodos de cálculos en el anexo (800600-Notas-Lista de políticas contables).

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los diferentes segmentos del Grupo Combinado están sujetos a ciertos efectos de estacionalidad, impactando sus ventas en ciertos meses del año, según los hábitos de consumo de la región de que se trate.

El período de incremento para el Grupo Combinado que se refiere a sus productos en México ocurre entre el 15 de septiembre y 31 de diciembre. Como resultado, las ventas del segmento se incrementan poco antes del 15 de septiembre (cuando comienza la distribución de los productos), y hasta diciembre.

El período de incremento para el Grupo Combinado que se refiere a sus productos en EE.UU. ocurre a partir del 5 de mayo y hasta el 4 de julio. Como resultado, la venta del segmento también registra incremento poco antes del 5 de mayo.

El whisky irlandés, del segmento Resto del Mundo, experimenta un incremento en su consumo en los meses de noviembre y diciembre. Como resultado, sus ventas también se incrementan en el último trimestre del ejercicio.

Dadas las diferencias en los hábitos de consumo entre las distintas regiones en donde opera el Grupo Combinado, se minimiza el impacto de la estacionalidad de los segmentos del Grupo Combinado; sin embargo, en el primer y tercer trimestre de cada año, comúnmente se registran ingresos y resultados más bajos en comparación con los del ingresos y resultados del segundo y cuarto trimestre.

Dividendos pagados, acciones ordinarias

0

Dividendos pagados, otras acciones

0

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción

0

Dividendos pagados, otras acciones por acción

0

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

Los estados financieros intermedios consolidados de Becle no incluyen toda la información y revelación que se requiere en los estados financieros anuales, por lo que se deben leer de manera conjunta con los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2015. Becle preparó sus estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

